لديهم سجل حافل من الإنجازات والتاريخ المشرف

«ميد»: سالم الصباح وقتيبة الغانم ودبدوب والمطوع ولايون والمطيري أقوى 6 شخصيات في قطاع البنوك الكويتية

محافظ «المركزي» يتولى مهمة تطويق الأزمة ودبدوب انضم لـ «الوطني» منذ 1961

ثروة قتيبة الغانم 1.6 مليار دولار وجمال المطوع ساهم في توسعات «التجاري»

إعداد سمير فؤاد:

حددت مجلة «ميد» اسماء اقوى 6 شخصيات تسيطر على القطاع المصرفي الكويتي وهم محافظ بنك الكويت المركزي الشيخ سالم عبدالعزيز الصباح والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني ابراهيم دبدوب ورئيس مجلس ادارة بنك الخليج قتيبة الغانم ورئيس المديرين العامين ورئيس الجهاز التنفيذي للبنك التجاري الكويتي جمال المطوع ونائب الرئيس العضو المنتدب في البنك الاهلي الكويتي علي هلال المطيري والرئيس التنفيذي ورئيس المديرين العامين لبنك برقان جوناثان لايون، مشيرة الى ان الشخصيات الست لديها سجل حافل من الانجازات والعمل المشرف.

● الشيخ سالم الصباح

● قتيبة الغانم

● علي هلال المطيري

● جمال المطوع

● ابراهيم دبدوب

● جوناثان لايون

الشيخ سالم عبدالعزيز الصباح

ويشغل الشيخ سالم عبدالعزيز الصباح منصب محافظ البنك المركزي ورئيس مجلس ادارة البنك المركزي في الكويت منذ عام 1986، ويقوم الشيخ سالم بدور رئيسي في الجهود الوطنية التي تستهدف السيطرة على تداعيات الازمة المالية العالمية، وفي اكتوبر عام 2008 وبناء على طلب من الحكومة الكويتية قام الشيخ سالم بتشكيل العمل الاقتصادي المعروف باسم لجنة الانقاذ لمحاولة وضع استراتيجية للتغلب على انخفاض الثقة في الاقتصاد القومي وتطويق الازمة المالية، وذكر محافظ «المركزي» الشيخ سالم ان الدولة بحاجة الى سن تشريع للحماية من الافلاس واتخاذ اجراءات اخرى لتسهيل عمليات الاندماج.

كما يشغل الشيخ سالم منصب عضو في مجلس ادارة الخدمات المالية الاسلامية ومقرها كوالالمبور بالاضافة الى عضوية معهد الدراسات المصرفية في الكويت.

أما من جهة المؤهلات الدراسية فقد تخرج الشيخ سالم من الجامعة الأمريكية في بيروت.

إبراهيم دبدوب

يشغل إبراهيم دبدوب مركز الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني أكبر بنك تجاري في الكويت ويحتل دبدوب هذا المنصب منذ 1983 وكان قد انضم للعمل في بنك الكويت الوطني في عام 1961 وترقى في السلم الوظيفي حيث شغل منصب رئيس القسم الائتماني في 1969 وشغل منصب نائب الرئيس التنفيذي حتى عام 1983

أما من جهة مؤهلات ابراهيم دبدوب العلمية فقد تلقى تعليمه في كلية الفرير في بيت لحم والجامعة التكنولوجية للشرق الأوسط في انقرة وجامعة ستانفورد في الولايات المتحدة.

ويشغل دبدوب مركز عضو في مجلس ادارة العديد من المؤسسات المالية بما فيها معهد التمويل الدولي في واشنطن.

كما انه عضو في اللجنة التنفيذية للمجلس العربي لادارة الاعمال التابع للمنتدى الاقتصادي العالمي.

كما يشغل دبدوب منصب رئيس مجلس ادارة للعديد من المؤسسات التابعة لبنك الكويت الوطني بما فيها ادارة استثمارات بنك الكويت الوطني التي تم انشاؤها في لندن.

قتيبة الغانم

يحتل قتيبة الغانم منصب رئيس مجلس ادارة لبنك الخليج حيث تم تعيينه في هذا المنصب في أكتوبر 2008 بعد استقالة شقيقه بسام الغانم بعد ان تكبد بنك الخليج خسائر ضخمة من تعامل بعض العملاء في المشتقات الامر الذي ادى الى تدخل البنك المركزي لانقاذ الموقف.

وتبلغ ثروة قتيبة الغانم 1.6 مليار دولار.

وقد تمكن قتيبة من تكوين هذه الثروة عن طريق شركة مجموعة الغانم وهي شركة متعددة الجنسيات وتضم 11 قسما بما فيها الطيران والاستثمار والشحن التي بدأت كشركة تجارية في الستينيات.

جمال المطوع

يتولى جمال عبدالحميد المطوع منصب رئيس المديرين العامين والرئيس التنفيذي للبنك التجاري الكويت. وقد تم تسليط الاضواء عليه في الشهر الماضي بعد اختيار البنك التجاري مستشاراً لادارة قروض «جلوبل»

وقد اشرف المطوع على فترة توسع للبنك التجاري في الكويت حيث قام البنك باقامة شبكة محلية تتكون من 53 فرعا مع التوسع الذي امتد الى العراق في عام 2006. كما قام البنك بامتلاك اسهم في شركات للخدمات المالية في سورية والبحرين خلال الاثني عشر شهرا الماضية.

ويشغل جمال المطوع منصب عضو في مجلس ادارة المعهد المصرفي والتأمين الاسلامي بالكويت. كما تمت ترقيته الى منصب رئيس مجلس ادارة الشركة الوطنية للميادين والتي تمتلك عدة مشروعات عقارية في جزيرة الريم في أبوظبي.

علي المطيري أشرف على خطط نمو أداء «الأهلي» وجوناثان لايون يقود توسعات «برقان»

علي هلال المطيري

ويشغل علي هلال المطيري منصب نائب رئيس مجلس ادارة والعضو المنتدب للبنك الاهلي وانضم علي هلال المطيري الى البنك الاهلي في عام 2001 حيث كان يهدف الى جذب أحسن الامكانيات المالية المتوفرة في الكويت. ومنذ انضمامه اشرف علي المطيري على خطة لزيادة ارباح البنك. وتمت اعادة انتخابه لمجلس ادارة البنك لمجلس ادارة البنك الاهلي في الكويت في عام 2007.

ويعتبر المطيري مسؤولا عن بدء عمليات شركة الاهلي كابيتال الذراع الاستثمارية للبنك الاهلي التجاري والتي شغل فيها منصب رئيس مجلس الادارة كما يعتبر المطيري عضوا في مجلس ادارة معهد الدراسات المصرفية وممثل الكويت في اتحاد المصارف العربية في بيروت كما يشغل منصب النائب الاول لرئيس غرفة التجارة والصناعة وفي عام 2008 اتهم المطيري الحكومة بانها وراء اصابة مشروعات التنمية بالشلل بسبب فشلها في دعم القطاع الخاص.

جوناثان لايون

يتولى جوناثان لايون منصب الرئيس التنفيذي ورئيس المديرين العامين لبنك برقان وهو يحمل الجنسية الامريكية وكان قد انضم الى بنك برقان في مايو عام 2008 للانتقال الى مرحلة متقدمة من التطور وتحت رئاسة جوناثان لايون تمكن بنك برقان الذي تم تأسيسه في عام 1977 من القيام بمشروع يتسم بالجرأة بهدف التوسع بنطاق واسع في دول الشرق الاوسط حيث تم تمويله جزئيا بواسطة زيادة في رأس المال بلغت 200 مليون دينار كويتي وفي عام 2008 اعلن بنك برقان مشروعه الاول في الاسواق الاجنبية عن طريق عمليات استحواذ بقيمة 725 مليون دولار من بنك الخليج المتحد لعمليات في العراق والجزائر والاردن وتونس.

ويتمتع جوناثان ليون بخبرة لمدة 30 عاما مع بنك «بي ان بي باريبا» اكبر بنوك منطقة اليورو وقد انضم اولا الى بنك «بي – ان–بي– بي هونج كونج» في عام 1976 كما شغل عدة مناصب كبرى في سنغافورة وماليزيا والبرازيل واليونان واخيرا في الهند حيث شغل منصب رئيس بنك «بي – ان– بي–بي» في الهند.

«توب اكسبو» أجلت معرضها العقاري نتيجة ظروف السوق غير المواتية

وليد القدومي: التوسع في المعارض يقلص التداعيات السلبية للأزمة المالية

كتب طارق عرابي:

● وليد القدومي

قال العضو المنتدب لمجموعة «توب اكسبو» لتنظيم المعارض والمؤتمرات وليد القدومي ان مسالة عودة الامور إلى سابق عهدها هي مسؤولية الشركات والمؤسسات العاملة في مختلف قطاعات السوق المحلي، مؤكداً ان هذه الشركات يجب ان تتكاتف وتتحمل مسؤوليتها في تعزيز العامل النفسي في السوق، لا سيما وان غياب الشركات الكبرى عن السوق المحلي يخلق حالة من الشك الاكبر لدى المواطنين والمقيمين.

واشار القدومي في تصريح صحفي انه غالباً ما تثور مشاعر من الخوف والقلق بين الناس في ظل حالات الركود العالمي او الاقليمي، وذلك نظراً لانهم ينظرون إلى المستقبل على انه مجهول او غامض، وبالتالي فان ذلك كله من شأنه ان يؤدي إلى شلل تام في باقي القطاعات الاقتصادية.

واضاف ان الشركات تلجأ دائماً إلى الاعلان عن منتجاتها في الاوقات التي تحقق خلالها انجازات تسويقية كبيرة مع ان عمليات البيع في تلك الاوقات يمكن ان تتم تلقائياً وبدون الحاجة للاعلان او للمعارض، بينما يفترض ان يتم تكثيف العملية الاعلانية والمعارض في اوقات الازمات وذلك لاعطاء الثقة للسوق وللمستثمر وللمنتج المطروح نفسه.

واعتبر القدومي ان حالة القلق والترقب التي يعيشها السوق الكويتي بشكل خاص والاسواق الاقليمية والعالمية بشكل عام يجب ان يكون لها علاج، مضيفاً ان هذا العلاج يتمثل في التوسع في انشطة حجم المعارض وتوسع احجام ونوعية الاعلانات التي يجب ان يتم نشرها باستمرار في مثل هذه الاجواء، وذلك لخلق نوع من الراحة النفسية في الاسواق، خاصة واننا نعرف ان سبب عزوف الكثير من المستثمرين عن الشراء في مختلف القطاعات يرجع للعامل النفسي بالدرجة الاولى. مشيرا إلى ان التوسع في المعارض يقلص التداعيات السلبية للأزمة المالية

ومضى يقول اننا يجب ألا ننظر دائماً للازمات بنظرات سلبية، معتبراً ان الأزمة الحالية ما هي الا غربلة للكثير من الامور التي يمر بها القطاع المصرفي والمالي في الكويت بشكل عام، مشيراً في هذا الخصوص إلى الانتقادات الكثيرة التي وجهت اخيراً لموضوع «تفريخ الشركات» والتي كان الجميع يدرك انها مجرد «شركات ورقية».

وقال انه خلال الاشهر الستة القادمة وبعد عملية الغربلة التي تتم حالياً في السوق فانه لن يبقى هناك الا الشركات القوية والقادرة فعلياً على اثبات انها كانت تحقق أرباحاً تشغيلية وليس أرباح من خلال عمليات المضاربة في الاسواق المالية.

وفي حديثه عن الشركات العقارية قال القدومي انه ضمن الطفرة التي شهدها السوق الإماراتي والتي ادت إلى ارتفاع أسعار العقارات هناك، ظهرت شركات عقارية جديدة حتى اصبح الامر بالنسبة لكثيرين مجرد «موضة»، ذلك ان كل شخص كان يبحث عن الربح السريع اتجه للعقار، بينما اليوم وفي ظل هذه الأزمة لن يبق الا المطور القوي والمسوق القوي.

واضاف ان هذا الامر نفسه قد انسحب على المعارض العقارية في الكويت والتي بلغ عددها نحو 15 معرضاً في العام في السنوات الماضية، لكنه اشار إلى ان هذا الامر قد انتهى اليوم خاصة وان هناك الكثير من الشركات العقارية التي كانت موجودة في السابق قد اختفت او انتهت بنهاية الفوضى التي كانت قائمة في السوق في ذلك الوقت.

وقال القدومي ان فوائد الأزمة الحالية هي انها ستمنع المضاربين الذين اضروا بالسوق بشكل عام، وبالتالي فان الفائدة من وراء ذلك كله ستكون في مصلحة المستهلك النهائي الذي يفترض به ان يقتنص الفرص اليوم قبل الغد، فمن كان يسعى لتملك بيت او ارض فان الوقت قد حان بالنسبة له في ظل التصحيح الحالي للأسعار والفرص التي طفت على السطح داخل وخارج الكويت.

وقال انه على سبيل المثال فان العقار البريطاني لم يتاثر كثيراً بالأوضاع الحالية ولكن الفائدة التي يمكن ان يجنيها اي مستثمر يرغب بالشراء في بريطانيا تكمن في فرق العملة، حيث يستطيع العميل توفير نحو 25% بسبب فرق العملة.

وفيما يتعلق بموضوع التمويل اكد القدومي ان الأزمة الحالية لم تؤثر على شريحة كبيرة من المواطنين فهناك من مازال يمتلك السيولة، لكنه قال انه يجب بالطبع ان تصدر قوانين اخرى تعالج القوانين التي عطلت قضايا التمويل والتملك في الكويت، حيث أكد على انه يجب ان يتم اعادة النظر في كل هذه القوانين ضمن سياسة اصلاح النظام المصرفي والمالي في الكويت، مشيراً إلى ان هذا التعديل يعتبر من اهم الاسس التي ستنشط حركة الاقتصاد على كافة الاصعدة.

وتساءل لماذا تركز الحكومة على إنقاذ الشركات المدرجة في البورصة؟، بينما يفترض ان تترك تلك الشركات لتثبت وجودها بنفسها، فالقوي هو الذي سيصمد امام الشركات التي ظهرت على السطح خلال طفرة معينة فيجب ان تنتهي وتتحمل مسؤولياتها، فكل الشركات التي كانت تحقق أرباحاً طوال سنوات الرخاء كانت ترفض التدخل الحكومي في شؤونها كما انها لم تكن تدفع للحكومة اي ثمن، بينما هي نفسها اليوم من تطالب الحكومة بالإنقاذ. وقال ان إنقاذ البورصة لن يكون علاجاً لكل المشاكل وانما سيساعد على تأزيم المشكلة، لان الحكومة مهما ضخت من اموال في شركات فإن هذه الشركات قد لا تستطيع ان تتحمل وقد تسقط من جديد وبسرعة.

وقال القدومي انه لا شك ان الأزمة المالية قد اثرت على شركات تنظيم المعارض في الكويت خاصة وان سوق المعارض في الكويت ما زال لم يصل بعد إلى مستوى النجومية بسبب محدودية امكانيات الشركات العاملة في هذا السوق.

وحول اسباب تأجيل معرض الكويت الدولي للعقار الذي تنظمه مجموعة «توب اكسبو» في شهر مارس من كل عام قال القدومي ان المعرض كان يستقطب شريحة كبيرة من الشركات العقارية الخليجية، وانه بعد اتصالات اجرتها مجموعة «توب اكسبو» مع الشركات الرئيسية التي تشارك معها والتي تخدم توجهات المعرض واستراتيجياته لمست رغبة كبيرة من تلك الشركات بتاجيل المعرض بسبب الحالة النفسية السائدة في السوق حالياً والظروف غير المواتية.

وقال انه خلال الاشهر الستة المقبلة ستكون الرؤية قد اتضحت اكثر، وبالتالي فان تأجيل المعرض حتى شهر اكتوبر المقبل يعتبر خدمة للشركات وللجمهور وللعارضين، خاصة في ظل التوجهات العالمية نحو دعم مختلف القطاعات من اجل الخروج من الأزمة الاقتصادية الحالية، وان هذا الامر سيعزز من فرص نجاح المعرض سواء من عدد المشاركين او نوعياتهم.

التدخل الحكومي لإنقاذ البورصة لن يحل الأزمة.. إنها ستنتهي بعد «غربلة» السوق

من فوائد الأزمة الحالية إخراج المضاربين من السوق وهي نتيجة في مصلحة المستهلك النهائي

طرحت مشاريعها في معرض المسار للعقار والاستثمار

«مرابحات»: العقار هو الاستثمار الأكثر أماناً والأفضل عوائد

شاركت شركة مرابحات للحلول العقارية كراع ذهبي في معرض المسار للعقار والاستثمار الذي تنظمه مجموعة المسار للمعارض والمؤتمرات في قاعة الراية– فندق الكورت يارد ماريوت تحت شعار اقوى تجمع عقاري في الكويت، وبمشاركة عدد كبير من الشركات العقارية واختتم فعالياته أمس.

وقال مدير إدارة المبيعات محمد الشافعي ان مرابحات حرصت على الوجود في معرض المسار للعقار والاستثمار لتبقى على اتصال دائم بعملائها بجميع المواقع والمحافل من خلال الاستشارة أو المشاريع المثمرة التي تعرضها الشركة للارتقاء بمستوى متميز من الاستثمار والمردود المجزي الذي يتفاخر به العميل وتنفرد به مرابحات دونا عن شركات العقار بعد دراسة مستفيضة وبحث علمي واقتصادي اثمر العديد من المشروعات.

وعن مشاريع الشركة في المعرض قال الشافعي ان الشركة طرحت في المعرض بعض العروض الخاصة والتي تتمثل في صكوك تبادل لمشروعيها برج المقام في مكة المكرمة ومشروع شرم لاجون في شرم الشيخ والتي تميزت بالطابعين الديني والسياحي، لافتا الى ان نظام تبادل لمالك الصك يمكنه من استبدال النقاط الخاصة بخدمات ومميزات اخرى توفرها الشركة مثل الاستبدال بالاقامة في شبكة من اشهر 500 فندق من فئة 4 أو 5 نجوم في المنطقة وكذلك امكانية استبدال النقاط ووحدات الاقامة بتذاكر سفر وخدمات اخرى مثل تأجير السيارات وغيرها، اضافة الى الخدمات السياحية المتميزة ومنها السياحة الدينية والعائلية مع مراعاة جميع الرغبات من خلال المرونة التي يحدثها هذا النظام، موضحا ان «مرابحات» طرحت في المعرض عروضا مميزة وذات استثمار واعد.وأشار الشافعي الى أن العقار يبقى الاستثمار الأكثر أماناً رغم التداعيات السلبية للأزمة المالية حيث انه يحقق أفضل العوائد بين القنوات الاستثمارية وهي عوائد جيدة قياسا بالتراجع القياسي التي يشهده سوق الكويت للاوراق المالية.

● محمد الشافعي

وختم الشافعي مؤكدا أن جناح «مرابحات» خلال المعرض شهد اقبالا كثيفا من قبل العملاء واصفا المشاركة بالناجحة من خلال نسبة العملاء الذين استفادوا من التسهيلات الخاصة التي قدمتها الشركة للعملاء والتي تتيح لهم تملك صكوك التبادل لمشاريعها كاختيار أمثل للشراء في الوقت الراهن نظرا لانها تتمتع بالعديد من المزايا مثل ثبات السعر وتعدد الاختيارات مع تحقيقها لأفضل العوائد.

«الصندوق العربي للإنماء» يستضيف مؤتمر شبكة التنمية الدولية 1 فبراير

ثمن رئيس الصندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي عبداللطيف الحمد الجهود الدولية الراهنة لدعم وتعزيز مسيرة الانماء والتنمية من اجل تحقيق اهدافها السامية المنشودة ومواجهة تداعيات واثار الازمة الاقتصادية العالمية.وقال الحمد لـ (كونا) ان الصندوق سيستضيف في مقره المؤتمر العاشر لشبكة التنمية الدولية (جي دي ان) مابين 1 و5 فبراير مضيفا ان انعقاد المؤتمر يأتي في اطار الجهود الرامية الى مكافحة الجوع والفقر اضافة الى تخفيف المعاناة الانسانية في انحاء متفرقة من العالم. واضاف ان الاحصائيات والتقارير الدولية المتخصصة التي نشرتها أخيرا العديد من المنظمات الدولية المتخصصة بهذا المجال الحيوي نبهت الى ضرورة التكاتف والعمل بوتيرة وكفاءة عالية واقتدار لمواجهة هذه التحديات الجسيمة في ظل وجود 800 مليون نسمة من سكان العالم يواجهون احتمالات خطر الجوع والفقر والمجاعة في الفترة الزمنية المقبلة.

«بروميديا» تستعد لاطلاق معرض إدارة النفايات 14 أبريل

أكدت بروميديا العالمية أن اقامة مؤتمر ومعرض الكويت الثاني لادارة النفايات، سوف يكون في الموعد المحدد له من 14 الى 16 ابريل المقبل، بعد أن انتهت من كافة الاستعدادات لاقامة الحدث المقرر عقده في فندق الراديسون ساس – الكويت تحت رعاية وزير الأشغال ووزير الدولة لشؤون البلدية د.فاضل صفر وبدعم من الهيئة العامة للبيئة وجمعية المهندسين الكويتية والهيئة العامة للصناعة وبرعاية بلاتينية من مؤسسة الكويت للبترول.

وقال المدير التنفيذي للتسويق والاعلام في بروميديا جمال عمران، في بيان صحافي ان الحدث يحظى باهتمام كبير من عدة جهات حكومية ومؤسسات وشركات أهلية محلية وعالمية، التي أبدت رغبتها برعاية المعرض والمؤتمر والمشاركة فيه، مضيفاً بأن الحدث يناقش عدة قضايا هامة متعلقة بالنفايات وطرق التخلص منها وادارتها وتدويرها، وهو الحدث المتخصص الذي يتناول تلك القضايا الهامة في المنطقة.

وأضاف ان اقامة المؤتمر والمعرض المصاحب له، في هذا التوقيت جاء تناغماً مع الاهتمام البالغ الذي توليه أجهزة الدولة المعنية بالبيئة وادارة النفايات.

وأشار الى أن دولة لكويت من اوائل الدول العشر عربياً في انتاج النفايات اذ يبلغ انتاج الفرد يومياً ما يقارب 1.4 كيلو جرام في اليوم الواحد أي ما يتجاوز الأربعة آلاف طن يومياً، وهو الأمر الذي يستوجب ايجاد حلول عملية للتخلص السليم والآمن للنفايات وطريقة معالجتها، والذي لم يأت الا بدعم من الجهات المختصة والقطاع الخاص الذي توليه أجهزة الدولة الاهتمام البالغ، لما يقع على عاتقه من مسؤوليات اجتماعية واستثماراً لخبراته في هذا المجال، مضيفا بان اهتمام كل من الجهات الراعية الحكومية، بدعم المؤتمر والمعرض جاء من منطلق ما توليه أجهزة الدولة من أهمية كبرى لمعالجة هذا الموضوع العلاج الأمثل في ظل هذه القيادات النشطة، والذين اثروا هذا الحدث واكسبوه أهمية كبرى على الصعيد المحلي والاقليمي والدولي من خلال دعمهم، كما تفيد هذه المشاركات ببث روح التفاعل بين المشاركين من القطاع الخاص.

خدمة صحة المرأة والحمل

خدمة جديدة من شركة أيواجلف تشمل نصائح طبية هامة لكل السيدات من أشهر المتخصصين وأطباء النساء والتوليد

تقدم شركة أيواجلف لخدمات الموبايل خدمة جديدة تضاف لمجمل الخدمات الكثيرة والهامة التي تقدمها لجمهورها الكبير من مستخدمي الهواتف النقالة، وتقوم الشركه في تلك الخدمه على التركيز على صحة المرأة في جميع المراحل (فيما قبل الحمل وأثنائه ومابعد الولادة) وهي خدمة طبية جديدة من نوعها في المجال الطبي وخاصة الموجه الى السيدات بحيث تجد المرأة الحامل من خلال تلك الخدمة إجابات لكل الأسئلة والإستفسارات الخاصة بالأعراض والمشاكل التي تواجهها خلال هذه الفترة الهامة والحساسة في حياة كل إمرأة حامل.

كما أنه تعتبر تلك المعلومات والنصائح الدليل الخاص واليومي لك يا سيدتي حيث انه باشتراكك بالخدمه يمكنك استقبال تلك النصائح الطبيه القيمة والحساسه على موبايلك يوميا وذلك بالاستعانه بطبيبان من أفضل وأشهر الاطباء والإستشاريين في أمراض النساء والتوليد وعلاج العقم بالكويت وهما الدكتور / زياد مراد والدكتور /محمود السيد. حيث يقدم الطبيبان تلك النصائح الذهبية لكل إمرأة بداية من ما قبل الحمل وخلال فترة الحمل وما بعد الولادة. للاشتراك بالخدمة ارسلي PW في رسالة قصيرة إلى الرقم 96609.

ولم تكتفي أيواجلف بتقديم الخدمة فقط ولكن دعمتها بفتح المشتركين في تلك الخدمة خصم يصل إلى 30% من عيادات الدكتور/ محمود السيد من مركز بوحمرة كلينيك والدكتور/ زياد مراد من مركز العيادات التخصصية بحولي.