

تقع في بريطانيا وإسبانيا وتركيا وكندا ودي

«توب» تختار «السند» وكيلًا حصرياً لتسويق مشاريعها العالمية في مصر



محمد فرغلي ومجدي سعد يتبادلان الاتفاقية

وقعت شركة السند العقارية ومقرها القاهرة، ومجموعة توب العقارية ومقرها الكويت، اتفاقية للتعاون بينهما، لتصبح «السند» الوكيل الحصري للمجموعة في مصر، لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا وإسبانيا وتركيا وكندا وإمارة دبي، والتي تتولى «توب» تسويقها حصرياً في المنطقة.

ويبلغ عدد تلك المشروعات ما يقارب 15 مشروعاً عقارياً متنوعاً، ما بين مشروعات تحت الإنشاء ومشروعات جاهزة للتسليم الفوري، بمساحات مختلفة تبدأ من الاستديو وحتى الفلل المستقلة. وأوضح العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية، وليد القدومي، أن المجموعة سعت منذ إنشائها إلى تقديم عقار للمستهلك العربي، يتميز بالعائد الاستثماري الجزي والمضمون في الوقت نفسه، بالإضافة إلى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة، لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع العقارية.

وقال إن «توب» تعتبر من أوائل الشركات العربية، التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الأجنبية في المنطقة، معرباً عن سعاده بتوقيع بروتوكول التعاون مع «السند»، الذي يأتي في إطار التعاون مع شركاء نجاح جدد، وفتح سوق كئيف مثل السوق المصري الذي يتطلع إلى فرص جديدة.

من جهته، قال المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية، محمد فرغلي، إن الاتفاقية تشمل تعيين شركة السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري، إيماناً من «توب» بالفرض الواعدة في هذه الأسواق، ورغبة منها في تلبية الطلبات المتزايدة من السوق المصري

للاستثمار، والتملك في أسواق خارجية. وقال فرغلي إن اختيار «السند» نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري وبرز الولاء العاملين فيه، إذ لمست «توب» توفر الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة، وإبرزها الإدارة المحترفة وطاقتهم العمل المؤهل على أعلى مستوى، إلى جانب المصداقية والسعة الطيبة التي تتمتع بهم.

وأكد فرغلي أن «توب» لا تتنازل عن مستوى محدد من الكفاءة في خدمة العملاء، بحيث لا يقتصر دورها على القيام بالدور التسويقي فقط، بل يتعداه إلى تقديم وتوفير كافة الخدمات المتعلقة بما بعد البيع.

وأضاف أن المجموعة لديها معايير صارمة للتأكد من كافة الأمور التسويقية والقانونية، التي تؤكد سلامة الموقف القانوني للمشروع، وأن عوائد الاستثمار به مجزية وتمثل فرصة حقيقية

للمستثمر، شمشداً على أن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي «توب» المستمر لتقديم أفضل الفرص العقارية في السوق العقاري الدولي بمختلف مناطقها، وبما يضمن عوائد حقيقية للمستثمر، سواء عوائد تجارية، أو عوائد ناتجة عن نمو رأس المال المستثمر، من خلال عملها مع مجموعة من كبار المطورين العقاريين في تلك الأسواق، لضمان تسليم المشاريع في مواعيدها، وضمان جودتها وتميز مواقعها وأسعارها وعوائدها.

من جانبه، قال رئيس مجلس إدارة «السند» باسم الشريبي، إن توقيع بروتوكول التعاون مع مجموعة توب العقارية، هو استمرار لمسيرة نجاحات الشركة خلال عام 2017، إذ إنه وللمرة الأولى يتم توفير هذا الحجم من المشروعات بتلك الدول للمستهلك المصري.

وأشار إلى سعي «السند» لتوقيع هذا البروتوكول، نظراً لما لسته في السوق المصري، من احتياج لتوقيع



القديم: نقدّم

عقاراً يَتميز بالعائد

الاستثماري المجزي

والمضمون

فرغلي: التعاون

مع «السند» يأتي

لإيمان «توب» بالفرض

الواعدة في مصر

قيمة الأصل العقاري للوحدات مصر، نظراً للظروف الاقتصادية الحالية، مبيناً أنه تم اختيار «توب» لتوقيع هذا البروتوكول، نظراً لخبرتها العربية في هذا المجال والذي بدأ منذ عام 1995 حتى الآن، وانتشار مكاتبها سواء البيعية أو الخدمية لما بعد البيع بالدول التي تتواجد بها المشروعات.

من ناحية، أشار العضو المنتدب في «السند»، مجدي سعد، إلى أن توقيع هذا البروتوكول سينتج للشركة طرح مشروعات عقارية، تحوي مساحات تبدأ من 37 متراً حتى الفلل المستقلة بمساحة 245 متراً، لافتاً إلى وجود نخوة في الأسعار للوحدات، بحيث يبدأ سعر الوحدة العقارية ببريطانيا من 50 ألف جنيه إسترليني، في حين يبدأ سعر الوحدة بتركيا من 80 ألف دولار.

وأضاف أن عوائد الاستثمار تتراوح ما بين 5 إلى 10 في المئة كعائد إيجاري سنوي، فيما تترتفح

«الغرفة» تعاود العمل في فرع الشويخ

تباشر غرفة تجارة وصناعة الكويت أعمالها مجدداً، بعد الانتهاء من أعمال الصيانة في فرعها الكائن في منطقة الشويخ شارع جمال عبدالناصر مدخل بنك الخليج. ويهدف إنشاء

الغرفة لهذا الفرع إلى تسهيل إجراءات الفسخ الجمركي على منتسبيها، إذ تمتد ساعات العمل الرسمية لهذا الفرع من 8 صباحاً ولغاية 1:30 بعد الظهر من يوم الأحد إلى يوم الخميس.

لاطلاع العملاء على آخر المستجدات التكنولوجية

«VIVA» تشارك في معرض

الإلكترونيات الاستهلاكية بأمركا

التركز على الواقع المعزز والافتراضي وعلى تقنية الذكاء الاصطناعي وعلم الروبوتات. وسيشارك في معرض الإلكترونيات الاستهلاكية الدولي، أكثر من 3800 شركة من أضخم الشركات على مستوى العالم، بمن في ذلك مصنّعو ومطورو ومورّدو الأجهزة التقنية الاستهلاكية، والمحتوى، ونظم تسليم التكنولوجيا، وسيضمّن برنامج المؤتمر، والذي يصادف الذكرى الخمسين على إطلاقه، بؤكّد التزامها مع عملائها في اطلاعهم على آخر المستجدات والتطورات في عالم التكنولوجيا في كل أنحاء العالم، مشيراً إلى أنها ستقوم بتغطية كل فعاليات المعرض عبر حساباتها على مواقع التواصل الاجتماعي «سناب شات» و«إنستغرام» (@vivatelecom).

وبين أنه لمدة 50 عاماً، كان معرض الإلكترونيات الاستهلاكية الدولي (CES 2017)، منصة الإطلاع والتكنولوجيا التي غيرت وجه العالم الجديد، وهو يقام كل عام في مدينة لاس فيغاس، التي تعد مكاناً مميّزاً لجميع الذين يطمحون إلى ازدهار وتطوير أعمالهم من التقنيات الاستهلاكية، وإدخال ابتكارات الجيل المقبل إلى السوق.

وتوقع أن يتم طرح العديد من المنتجات التقنية المتكّرة، من مختلف الشركات حول العالم، سواء الشاشات الرقمية، أو الأجهزة النقالة الذكية، والسيارات المستقبلية والكاميرات، كما سيتم

وتقدم «VIVA» خدمة الإنترنت المنقل بسرعة تصل إلى 100 ميجابايت في الثانية، لامتلاكها أفضل وأحدث شبكة اتصال من تقنيات الجيل الرابع (4G LTE) المتطورة في الكويت.

وتقدم «VIVA» خدمة الإنترنت المنقل بسرعة تصل إلى 100 ميجابايت في الثانية، لامتلاكها أفضل وأحدث شبكة اتصال من تقنيات الجيل الرابع (4G LTE) المتطورة في الكويت.

جمعية حطين التعاونية
Hadeeqa Co-Op Society

الإعلان الموحد لطرح الأنشطة للاستثمار من قبل أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الجمعيات التعاونية رقم الموافقة (38016) لسنة 2016

بناءً على موافقة وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل بكتابها المؤرخ 2017/1/2 على طرح الأنشطة التالية بالاستثمار من قبل الغير وهي كالتالي:

النشاط	الموقع	المساحة	القيمة الاستثمارية	الرقم الاتي
مطعم	قطعة (4) محل (7) مركز الضاحية	2م 47	470 د.ك.	2016/736
حلويات ومعجنات	قطعة (2) محل (2) مركز الضاحية	2م 22.5	225 د.ك.	2016/3943
مأكولات خفيفة	مركز الضاحية قطعة (4) المول التجاري الميزانين محل (1)	2م 30	300 د.ك.	2016/3944
الهدايا والكماليات	مركز الضاحية قطعة (4) المول التجاري - محل (19)	2م 23.79	230 د.ك.	2016/563
حلويات ومعجنات	مركز الضاحية قطعة (4) المول التجاري محل (15,16)	2م 50	500 د.ك.	2016/737
صالون حلاقة رجال	قطعة (2 ب) محل (1)	2م 18	180 د.ك.	2016/3804
مرطبات	قطعة (4) محل (20,14) المول التجاري	2م 46.36	460 د.ك.	2016/4401
صالون حلاقة أطفال	قطعة (4) محل (17,18) أرضي	2م 45.71	450 د.ك.	2016/830
مأكولات خفيفة	قطعة (2) محل (3) محل أرضي	2م 22.5	225 د.ك.	2016/4744
مستلزمات رياضية	قطعة (4) محل (10) المول التجاري - الميزانين	2م 105.7	1050 د.ك.	2016/102

وذلك وفقاً للشروط التالية:

- 1- تطبيق القرار الوزاري رقم (66/ت) لسنة 2016 بشأن ضوابط استغلال أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة لخدمات الحركة التعاونية.
- 2- توضع العطاءات بالصندوق مباشرة وبالطرف المغلق من قبل مقدمي العطاءات ويكتب على كل عطاء اسم النشاط المطلوب استثماره فقط دون الإشارة إلى أي بيانات أخرى بناءً على القرار الوزاري رقم (16/ت لسنة 2016) الخاص بتنظيم عطاءات الاستثمار.
- 3- يقدم الطلب على كراسة الشروط نظير رسم قدره (50) ديناراً كويتياً لا غير، غير قابل للرد اعتباراً من يوم الأربعاء الموافق 2017/1/4 وحتى نهاية دوام يوم الثلاثاء الموافق 2017/1/11 من الساعة (8:30) صباحاً حتى الساعة (3:30) عصرًا.
- 4- تودع الطلبات داخل الصندوق المخصص بهقر اتحاد الجمعيات التعاونية الاستهلاكية بحولي الدائري الرابع من الأحد إلى الخميس خلال فترة السواوم الرسمي للاتحاد من الساعة (9:00) صباحاً حتى الساعة (5:30) مساءً.
- 5- من وقع عليه الاختيار يلتزم بمراجعة إدارة الجمعية عند إبلاغه كتابياً خلال أسبوعين من تاريخ الاختيار لإتمام الإجراءات اللازمة وتوقيع العقد والاعتبار لأغياً.
- 6- تطبيق أحكام القانون رقم 24 لسنة 1979 والمعدل بالقانون رقم 118 لسنة 2013 في شأن الجمعيات التعاونية والقرارات الوزارية بهذا الشأن.
- 7- أن تكون الرخصة التجارية المقدمة مطابقة تماماً لاسم النشاط المطروح أعلاه حسب المصرح به بقرار المجلس البلدي لسنة 2011 ولن يعتد بأي رخصة أخرى.

المستندات المطلوبة:	
1	صورة البطاقة المدنية لصاحب الترخيص.
2	صورة الرخصة التجارية سارية المفعول للنشاط المطروح.
3	أن يقدم طالب الاستثمار إقراراً وتعهداً بعدم وجود أي فرع مستمر لنفس النشاط المطروح لدى الجمعية مستمراً من قبله حالياً وفي حالة ثبوت عكس ذلك سيتم سحب الاستثمار الجديد منه.
4	شهادة من الجمعية إذا كان مقدم الطلب مساهماً بالجمعية المذكورة أعلاه.
5	شهادة من الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة.
6	شهادة من المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية تفيد بأنه مسجل على الباب الخامس.
7	وصل شراء كراسة الشروط.
8	كراسة الشروط معبأة ومعتمدة وموقعة ومختومة من قبل المستثمر.

الأوراق الملتقطة من الصندوق بمال نقدي فور انتهاء المدة المحددة للمسابقة.

وبين «الخليج» أن الاشتراك في مسابقة «صيد الكاش» مفتوحة لجميع الحاضرين في موقع الحدث في «الأفنيوز»، ابتداءً من الساعة السابعة مساءً، إذ سيتم اختيار اثنين من المشاركين كل نصف ساعة، منوهاً بأنه يجب على الحضور الراغبين في المشاركة أن يسجلوا أسماءهم في مكتب التسجيل القريب من المسرح في «غراند أفنيو» وسيتم اختيار الأسماء بشكل عشوائي.

وكشف أن المشاركة مجانية، إذ سيفتح التسجيل في مسابقة «صيد الكاش» الممتعة من الساعة الثانية بعد الظهر حتى الساعة

سنتيخ لسة أشخاص أو أكثر من الحضور فرصة الفوز بالمال، لافتاً إلى أنه ما على الحضور إلا أن يخطوا داخل صندوق مليء بالنقود المتطايرة والتقاطها في 10 ثوان، ليتمكنوا من استبدال

«ميلونير الدانة» المرتقب من بنك الخليج، مليون ديناراً في انتظار العملاء، بالإضافة إلى مفاجآت قيمة وفعاليات ممتعة عديدة منها المسابقة الفريدة من نوعها «صيد

يوم واحد يفصل عن سحب «ميلونير الدانة» المرتقب من بنك الخليج، مليون ديناراً في انتظار العملاء، بالإضافة إلى مفاجآت قيمة وفعاليات ممتعة عديدة منها المسابقة الفريدة من نوعها «صيد

تصميم وتنفيذ جميع أنواع الملابس الموحدة لمعاملتكم



صالونات تجميل الشركات والمستشفيات
العمالة المنزلية مصانع فنادق

شركة المنسوجات الوطنية
National Textiles Company

تلفون: 24714347 - 24736829 | بامثل: 25 / 21
فاكس: 24761122 - admin@ntcq8.com

جمعية أبو حليفة التعاونية
Abu Halifa Co-Op Society

الإعلان الموحد لطرح الأنشطة للاستثمار من قبل أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الجمعيات التعاونية رقم الموافقة (30534) لسنة 2016

بناءً على موافقة وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل بكتابها المؤرخ 2016/10/16 على طرح الأنشطة التالية للاستثمار من قبل الغير وهي كالتالي:

النشاط	الموقع	المساحة	القيمة الاستثمارية	رقم الترخيص التجاري
1 مطعم	مركز الضاحية - قطعة (2) محل رقم (9)	2م 56	560 د.ك.	2011 - 46
2 مطعم	مركز الضاحية - قطعة (2) محل رقم (2)	2م 147	1470 د.ك.	2012 - 626

وذلك وفقاً للشروط التالية:

- 1- تطبيق القرار الوزاري رقم (66/ت) لسنة 2016 بشأن ضوابط استغلال أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة لخدمات الحركة التعاونية.
- 2- توضع العطاءات بالصندوق مباشرة وبالطرف المغلق من قبل مقدمي العطاءات ويكتب على كل عطاء اسم النشاط المطلوب استثماره فقط دون الإشارة إلى أي بيانات أخرى بناءً على القرار الوزاري رقم (16/ت لسنة 2016) الخاص بتنظيم عطاءات الاستثمار.
- 3- يقدم الطلب على كراسة شروط نظير رسم قدره (50) د.ك. فقط خمسون ديناراً كويتياً لا غير، غير قابل للرد اعتباراً من يوم (الأربعاء) الموافق 2017/1/4 وحتى نهاية دوام يوم (الثلاثاء) الموافق 2017/1/11 من الساعة 8 صباحاً حتى الساعة 2:30 عصرًا.
- 4- تودع الطلبات داخل الصندوق المخصص بهقر اتحاد الجمعيات التعاونية الاستهلاكية بحولي الدائري الرابع من الأحد إلى الخميس من الساعة (9) صباحاً حتى الساعة (5:30) مساءً.
- 5- من وقع عليه الاختيار يلتزم بمراجعة إدارة الجمعية عند إبلاغه كتابياً خلال أسبوعين من تاريخ الاختيار لإتمام الإجراءات اللازمة وتوقيع العقد والاعتبار عليه لأغياً.
- 6- تطبيق أحكام القانون رقم (24) لسنة 1979 والمعدل بالقانون رقم 118 لسنة 2013 في شأن الجمعيات التعاونية والقرارات الوزارية بهذا الشأن.
- 7- أن تكون الرخصة التجارية المقدمة مطابقة تماماً لاسم النشاط المطروح أعلاه حسب المصرح به بقرار المجلس البلدي لسنة 2011 ولن يعتد بأي رخصة أخرى.

المستندات المطلوبة:

1	صورة البطاقة المدنية لصاحب الترخيص.
2	صورة الرخصة التجارية سارية المفعول للنشاط المطروح.
3	أن يقدم طالب الاستثمار إقراراً وتعهداً بعدم وجود أي فرع مستمر لنفس النشاط المطروح لدى الجمعية مستمراً من قبله حالياً وفي حالة ثبوت عكس ذلك سيتم سحب الاستثمار الجديد منه.
4	شهادة من الجمعية إذا كان مقدم الطلب مساهماً بالجمعية المذكورة أعلاه.
5	شهادة من الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة.
6	شهادة من المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية تفيد بأنه مسجل على الباب الخامس.
7	وصل شراء كراسة الشروط.
8	كراسة الشروط معبأة ومعتمدة وموقعة ومختومة من قبل المستثمر.

مجلس الإدارة

«السند» و«توب العقارية» توقعان اتفاقية للتسويق العقاري الدولي داخل السوق المصري

بمساحة 245 متر ويوجد تنوع في الأسعار للوحدات حيث يبدأ سعر الوحدة العقارية ببريطانيا من 50 ألف جنيه استرليني في حين يبدأ سعر الوحدة بتربكيا من 80 ألف دولار وإن عوائد الاستثمار تتراوح ما بين 5% إلى 10% كعائد ايجاري سنوي فيما تتراوح قيمة الأصل العقاري للوحدات لتصل إلى حوالي 10% سنويا في بعض المدن والوالمواقع المميزة فيها. كما أكد على أن دور السند العقارية بالتعاون مع توب العقارية لا يقتصر على توقيع العقود بين العملاء والمطورين بل يتم تقديم كافة التسهيلات والاستشارات اللازمة للعملاء وبما يضمن لهم تجربة شراء متكاملة وخالية من أي عقبات. وأضاف سعد أن المشاريع المطروحة تلي احتياجات شريحة كبيرة من المستثمرين المصريين الراغبين في تنوع محافظهم الاستثمارية حيث تركز سياسة الشركة على تنوع مصادر الدخل لعمالها من خلال اتقاء مشاريع استثمارية في أماكن متنوعة بما يضمن تقليل المخاطر إلى جانب تعظيم المكاسب من خلال التركيز على المشاريع الموجودة في أماكن تحت التطوير في برمنجهام ومانشستر وليفربول على سبيل المثال.

كبار المطورين العقاريين في تلك الأسواق لضمان تسليم المشاريع في مواعيدها وضمان جودتها وتسيير موائعها وأسعارها وعوائد. من جانبه قال باسم الشريبي رئيس مجلس إدارة شركة السند العقارية ان توقيع بروتوكول التعاون مع مجموعة توب العقارية هو استمرار لمسيرة نجاحات شركة السند العقارية خلال عام 2017 حيث ولأول مرة يتم توفير هذا الحجم من المشروعات بتلك الدول للمستثمر المصري ولقد سعت السند العقارية داخل وخارج مصر نظرا لثراء ما لمست في السوق المصري من احتياج لتنوع المحفظة العقارية داخل وخارج مصر نظرا للفرص الاقتصادية الحالية ولقد تم اختيار مجموعة توب العقارية لتوقيع هذا البروتوكول نظرا لخبرتها العربية في هذا المجال والذي بدأ منذ عام 1995 حتى الآن وانتشار مكاتبها سواء البيعية أو الخدمية لما بعد البيع بالدول لتواجدها بها المشروعات. في حين صرح مجدي سعد العضو المنتدب للسند العقارية ان توقيع هذا البروتوكول سيشكل لنا طرق مشروعات عقارية تحوي مساحات تبدأ من 37 متر حتى الهكتارات المستقلة



محمد فرغلي ومجدي سعد يتبادلان الاتفاقية

بضمن عوائد حقيقية للمستثمر سواء عوائد تجارية أو عوائد ناتجة عن توارث المال المستثمر من خلال عملها مع مجموعة من

باتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستثمر لتقديم أفضل الفرص العقارية في السوق المصري الدولي بمختلف مناطقه وبما

لوقوف القانوني للمشروع وإن عوائد الاستثمار به مجزية ومثل فرصة حقيقية للمستثمر. وقد أكد فرغلي أن طرح هذه المشاريع

المتعلقة بما بعد البيع كما أضاف أن المجموعة لديها معايير صارمة للتأكد من كافة الأمور التسويقية والقانونية التي تؤكد على سلامة

وقعت شركة السند العقارية ومقرها القاهرة ومجموعة توب العقارية ومقرها الكويت اتفاقية للتعاون بينهما لتصبح شركة السند العقارية الوكيل حصري للمجموعة في مصر لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا ، اسبانيا ، تركيا ، كندا و امارة دبي والتي تتولى مجموعة توب العقارية تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري . ويبلغ عدد تلك المشروعات ما يقارب الخمسة عشر مشروعا عقاريا متوعا ما بين مشروعات تحت الإنشاء ومشروعات جاهزة للاستلام الفوري بمساحات مختلفة تبدأ من الاستديو وحتى الفلل المستقلة. وقد صرح وليم القدومي العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية ان المجموعة سعت منذ انشائها الى تقديم عمار للمستثمر العربي يتميز بالعائد الاستثماري المجزي والخضوع في نفس الوقت بالإضافة الى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة وتعتبر مجموعة توب من اول الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الاجنبية في المنطقة. واعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع

مع مجموعة توب العقارية في مصر لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا ، اسبانيا ، تركيا ، كندا و امارة دبي والتي تتولى مجموعة توب العقارية تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري . ويبلغ عدد تلك المشروعات ما يقارب الخمسة عشر مشروعا عقاريا متوعا ما بين مشروعات تحت الإنشاء ومشروعات جاهزة للاستلام الفوري بمساحات مختلفة تبدأ من الاستديو وحتى الفلل المستقلة. وقد صرح وليم القدومي العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية ان المجموعة سعت منذ انشائها الى تقديم عمار للمستثمر العربي يتميز بالعائد الاستثماري المجزي والخضوع في نفس الوقت بالإضافة الى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة وتعتبر مجموعة توب من اول الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الاجنبية في المنطقة. واعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع

أول شركة فندقية في العالم تحصل على تلك الشهادة مجموعة إعمار للضيافة «الأيزو 28000:2007» لنظام إدارة الأمن



شهادة تميز مجموعة إعمار للضيافة

حصلت «مجموعة إعمار للضيافة»، التابعة لشركة التطوير العقاري العالمية «إعمار الأيزو» على شهادة الأيزو ISO 28000:2007 لنظام إدارة الأمن من معهد البريطاني للمعايير (BSI)، لتكون بذلك أول شركة فندقية تحصل على هذا التصنيف المرموق في العالم.

وفي أعقاب عملية تقييم مكثفة لكافة عناصر نظام إدارة الأمن، منح المعهد البريطاني للمعايير والتصنيف، الذي يسري لدة ثلاث سنوات إلى «مجموعة إعمار للضيافة» في خطوة تعكس إمكانية الشركة الكبيرة التي تتمتع بها الشركة وجازيتها لتطبيق الإجراءات المناسبة لإدارة أي مخاطر أمنية والسيطرة عليها، بما في ذلك أمن الأصول، مثل المبنى، وأن البيانات والمعلومات. ويهدد التهديدات الأمنية مثل سرقة المعلومات، التلاعب في «مجموعة إعمار للضيافة»، «تتركز هذه الشهادة على كافة العناصر المتعلقة بنظام إدارة الأمن وتعتبر التصنيف الوحيد من نوعه في القطاع اليوم، وباتي فوزنا به ليس إنجازا كبيرا في حد ذاته، بل هو شهادة على التزامنا بالسلامة بأسلوب استثنائي فغال. كما يعكس التصنيف قدرتنا على تحسين الأداء على مستوى العمليات التشغيلية واتخاذ راس

نظمته الأيمن كجزء محوري لعمليات الشركات وضمن كافة التزاماتنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

للمال وإدارة الكوادر، مما يعزز ركائزنا المالية القوية ويرسخ التزامنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

للمال وإدارة الكوادر، مما يعزز ركائزنا المالية القوية ويرسخ التزامنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

بمناسبة موسم الأعياد «الخطوط التركية» تعلن أسعار خاصة لرحلاتها خلال الشتاء

تمو المناقة على مدار الأعوام، إضافة إلى زيادة عدد المسافرين ولاء العملاء. ومن خلال خدمات رحلتها، تمكنت الخطوط الجوية التركية من توفير خدمة عالية الجودة على متن طائراتها لركابها مثل توفير مقاعد مرحة عالية الجودة وقابلة للتعديل، فضلا عن كرم الضيافة التركي والوجبات اللذيذة. وتعد أسطولها من خلال ما تتمتع به من مشاهد ومعالم جميلة واثراء ثقافي غني عريق، واحدة من أهم وجهات الزيارة في أي موسم، وعلى أية حال، فإن زيارة المدينة خلال فصل الشتاء تزود الزوار بأجواء احتفالية مذهلة خاصة بتقاليد أصيلة ومعالم جذب رائعة، فضلا عن شعور إيجابي نفع بالحموية والدافئ داخل المدينة بأسرها.

أعلنت الخطوط الجوية التركية، المائزة على جائزة أفضل شركة طيران في أوروبا للعام السادس على التوالي بحسب استطلاع «سكاي تراڤس» آراء المسافرين، عن إطلاق أسعار خاصة على رحلاتها إلى مدينة اسطنبول هذا الشتاء لعمالها في الكويت. ويمكن للمسافرين من الكويت حجز رحلتهم بهذه الأسعار الخاصة لفصل الشتاء حتى 15 يناير 2017 على أن يكون السفر في أي وقت خلال الفترة من 9 يناير 2017 إلى 31 مارس 2017. وتقدم المناقة للمسافرين من الكويت أسعار تذاكر جاذبة يبدأ ألقها من 58 ديناراً كويتياً. وتوفر الخطوط الجوية التركية خدمات متميزة عالية المستوى لعمالها، ما ساعد على

النكاليك، يسلمط التصنيف الضوء على أهمية التصنيفات التي اعتمدها «إعمار» في عمارسات إدارة الأصول، بما يضمن تحقيق العديد من المزايا التنافسية والتجارية. وبما يبري قيمة العلامة التجارية، يعكس التصنيف التزام «مجموعة إعمار للضيافة» باعتماد أنظمة الأمن والسلامة المتوافقة مع أعلى المعايير العالمية. ويعتمد تصنيف ISO 28000:2007 منهجا علميا لتقييم أسلوب اتخاذ القرارات المتعلقة بإدارة المخاطر، ويساهم في تعزيز قدرة «مجموعة إعمار للضيافة» على تجنب أية عمارسات لا تتوافق مع أعلى معايير الكفاءة في إدارة الموارد، إضافة إلى تعزيز مستويات المساءلة والشفافية ضمن كافة العمليات التشغيلية.

يذكر أن «مجموعة إعمار للضيافة» قد حققت حضورا بارزا في القطاع عبر علاماتها التجارية الثلاث الموجهة إلى فئات مختلفة في السوق، بما في ذلك «العنوان للفنادق والمطاعم»، و«فندا للفنادق والمطاعم» و«برو للفنادق» وتتضمن قائمة الوجهات الرئيسية التابعة لمجموعة إعمار للضيافة، كلاً من «نادي الجولف في المربع العربية»، و«نادي دبي للبولو والفروسية».

للمال وإدارة الكوادر، مما يعزز ركائزنا المالية القوية ويرسخ التزامنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

للمال وإدارة الكوادر، مما يعزز ركائزنا المالية القوية ويرسخ التزامنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

للمال وإدارة الكوادر، مما يعزز ركائزنا المالية القوية ويرسخ التزامنا بتزويد ضيوفنا بتجربة استثنائية بكل المقاييس. ونحن خريصون على أمن سلاسل التوريد الخاصة بنا وحسن إدارتها على كافة المستويات، لتكون هذه الشهادة للرموقة حافظا لنا على لمضي قدما في الارتقاء بعملياتنا نحو آفاق جديدة من التميز. ويقدم تصنيف الأيزو ISO 28000:2007 مجموعة إعمار

مصرف «الراجحي» يطرح حملته الخاصة بالودائع

أعلن مصرف الراجحي عن إطلاق حملة خاصة بالودائع، تتميز بمزايا عديدة، منها: توفير عوائد عالية، وسهولة سحب الأموال، وإمكانية فتح الحسابات إلكترونياً. وأكد مدير العلاقات العامة بالمصرف، أن الحملة تستهدف كافة شرائح العملاء، وتهدف إلى تعزيز ثقة العملاء في الخدمات المصرفية المقدمة. وأضاف أن الحملة تشمل كافة أنواع الودائع، بما في ذلك الودائع المدفوعة، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية. وأكد مدير العلاقات العامة بالمصرف، أن الحملة تستهدف كافة شرائح العملاء، وتهدف إلى تعزيز ثقة العملاء في الخدمات المصرفية المقدمة. وأضاف أن الحملة تشمل كافة أنواع الودائع، بما في ذلك الودائع المدفوعة، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية.

أعلن مصرف الراجحي عن إطلاق حملة خاصة بالودائع، تتميز بمزايا عديدة، منها: توفير عوائد عالية، وسهولة سحب الأموال، وإمكانية فتح الحسابات إلكترونياً. وأكد مدير العلاقات العامة بالمصرف، أن الحملة تستهدف كافة شرائح العملاء، وتهدف إلى تعزيز ثقة العملاء في الخدمات المصرفية المقدمة. وأضاف أن الحملة تشمل كافة أنواع الودائع، بما في ذلك الودائع المدفوعة، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية.

أعلن مصرف الراجحي عن إطلاق حملة خاصة بالودائع، تتميز بمزايا عديدة، منها: توفير عوائد عالية، وسهولة سحب الأموال، وإمكانية فتح الحسابات إلكترونياً. وأكد مدير العلاقات العامة بالمصرف، أن الحملة تستهدف كافة شرائح العملاء، وتهدف إلى تعزيز ثقة العملاء في الخدمات المصرفية المقدمة. وأضاف أن الحملة تشمل كافة أنواع الودائع، بما في ذلك الودائع المدفوعة، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية.

أعلن مصرف الراجحي عن إطلاق حملة خاصة بالودائع، تتميز بمزايا عديدة، منها: توفير عوائد عالية، وسهولة سحب الأموال، وإمكانية فتح الحسابات إلكترونياً. وأكد مدير العلاقات العامة بالمصرف، أن الحملة تستهدف كافة شرائح العملاء، وتهدف إلى تعزيز ثقة العملاء في الخدمات المصرفية المقدمة. وأضاف أن الحملة تشمل كافة أنواع الودائع، بما في ذلك الودائع المدفوعة، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية، والودائع المدفوعة مع فوائد إضافية.

خلال معرض الإلكترونيات الاستهلاكية 2017 «إريكسون» تستعرض تأثير تقنية الجيل الخامس على طريقة حياتنا وعمالنا



شركة إريكسون

ستقوم إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) في إطار فعاليات أكبر معارض الإلكترونيات الاستهلاكية على الصعيد العالمي CES 2017، في مدينة لاس فيغاس بولاية نيفادا من 5 إلى 8 يناير 2017. وتحت شعار «تحويل تقنية الجيل الخامس إلى واقع» بإيجاد الروابط بين النقاط الأساسية التي تجمع بين آخر التقنيات المتقدمة وأرنا تباطؤ الوتوق بالبيئة التنمجة، وذلك من خلال عرض الكيفية التي من خلالها ستعمل الشبكات، الوسائل الإعلامية وتقنيات الاتصال على تحسين حياتنا اليومية على الصعيد الشخصي والعملي.

وفي هذا الإطار قال بلوف إيوانسون، رئيس قسم التكنولوجيا والإستراتيجيا في إريكسون: « إن الإبتكار يقاس من خلال استعماله من قبل الناس، تجربتهم له ونشره في محيطهم. إن تاريخنا الطويل في مجال الإتصال له الفضل الأساسي في إطلاعنا الوتوق على العلاقة التفاعلية القائمة بين الإبتكار والتجربة. إن معرض الإلكترونيات الاستهلاكية يعتبر مسرحا دائما للإبتكار، من هنا يأتي اهتمامنا بمشاركة تقنية الجيل الخامس، التي تعتبر من أحدث تقنيات الإتصال، مع شركائنا وعمالنا المشتركين في إطار فعاليات هذا المعرض».

ستقوم إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) في إطار فعاليات أكبر معارض الإلكترونيات الاستهلاكية على الصعيد العالمي CES 2017، في مدينة لاس فيغاس بولاية نيفادا من 5 إلى 8 يناير 2017. وتحت شعار «تحويل تقنية الجيل الخامس إلى واقع» بإيجاد الروابط بين النقاط الأساسية التي تجمع بين آخر التقنيات المتقدمة وأرنا تباطؤ الوتوق بالبيئة التنمجة، وذلك من خلال عرض الكيفية التي من خلالها ستعمل الشبكات، الوسائل الإعلامية وتقنيات الاتصال على تحسين حياتنا اليومية على الصعيد الشخصي والعملي.

ستقوم إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) في إطار فعاليات أكبر معارض الإلكترونيات الاستهلاكية على الصعيد العالمي CES 2017، في مدينة لاس فيغاس بولاية نيفادا من 5 إلى 8 يناير 2017. وتحت شعار «تحويل تقنية الجيل الخامس إلى واقع» بإيجاد الروابط بين النقاط الأساسية التي تجمع بين آخر التقنيات المتقدمة وأرنا تباطؤ الوتوق بالبيئة التنمجة، وذلك من خلال عرض الكيفية التي من خلالها ستعمل الشبكات، الوسائل الإعلامية وتقنيات الاتصال على تحسين حياتنا اليومية على الصعيد الشخصي والعملي.

ستقوم إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) في إطار فعاليات أكبر معارض الإلكترونيات الاستهلاكية على الصعيد العالمي CES 2017، في مدينة لاس فيغاس بولاية نيفادا من 5 إلى 8 يناير 2017. وتحت شعار «تحويل تقنية الجيل الخامس إلى واقع» بإيجاد الروابط بين النقاط الأساسية التي تجمع بين آخر التقنيات المتقدمة وأرنا تباطؤ الوتوق بالبيئة التنمجة، وذلك من خلال عرض الكيفية التي من خلالها ستعمل الشبكات، الوسائل الإعلامية وتقنيات الاتصال على تحسين حياتنا اليومية على الصعيد الشخصي والعملي.

ستقوم إريكسون (المسجلة في ناسداك: إريك) في إطار فعاليات أكبر معارض الإلكترونيات الاستهلاكية على الصعيد العالمي CES 2017، في مدينة لاس فيغاس بولاية نيفادا من 5 إلى 8 يناير 2017. وتحت شعار «تحويل تقنية الجيل الخامس إلى واقع» بإيجاد الروابط بين النقاط الأساسية التي تجمع بين آخر التقنيات المتقدمة وأرنا تباطؤ الوتوق بالبيئة التنمجة، وذلك من خلال عرض الكيفية التي من خلالها ستعمل الشبكات، الوسائل الإعلامية وتقنيات الاتصال على تحسين حياتنا اليومية على الصعيد الشخصي والعملي.

في مجال التجارة والخدمات اللوجستية «دبي التجارية» تحتفل بتخريج أكثر من 270 متدرباً

احتفلت دبي التجارية، المائدة الموحدة للتجارة والخدمات اللوجستية في دبي والنشوية تحت مظلة مجموعة فواتي دبي العالمية، بتخريج أكثر من 270 متدرباً في برامجها التدريبية المعتمدة في التجارة والخدمات اللوجستية. ويعد «المحترف المرخص في التجارة والأعمال اللوجستية» أحد البرامج التي تقدمها دبي التجارية، الأولى من نوعه في المنطقة ويهدف إلى تأهيل الكوادر العاملة في الشركات المتخصصة في قطاع الاستيراد والتصدير والخدمات اللوجستية، ويتوفر باللغتين العربية والإنجليزية. حضر الحفل المهندس محمود المستفي، الرئيس التنفيذي لدي دبي التجارية، والخريجون وعائلاتهم، والسيد شامينا غوناسكريا، عضو مجلس الإدارة في المعهد الدولي للمعهد للتق والتجارة اللوجستية CLT، الذي أشاد بدوره بهذا الإنجاز قائلاً: «لقد حققت دبي التجارية نجاحاً متميزاً في تأهيل الكوادر المتخصصة في الممارسات المهنية وتأهيل الكوادر المتخصصة في مجال التجارة والأعمال اللوجستية، ويمثل الإنجاز الكبير على برامجها التدريبية برهاناً على هذا النجاح، وإننا على يقين أن هذه البرامج

احتفلت دبي التجارية، المائدة الموحدة للتجارة والخدمات اللوجستية في دبي والنشوية تحت مظلة مجموعة فواتي دبي العالمية، بتخريج أكثر من 270 متدرباً في برامجها التدريبية المعتمدة في التجارة والخدمات اللوجستية. ويعد «المحترف المرخص في التجارة والأعمال اللوجستية» أحد البرامج التي تقدمها دبي التجارية، الأولى من نوعه في المنطقة ويهدف إلى تأهيل الكوادر العاملة في الشركات المتخصصة في قطاع الاستيراد والتصدير والخدمات اللوجستية، ويتوفر باللغتين العربية والإنجليزية. حضر الحفل المهندس محمود المستفي، الرئيس التنفيذي لدي دبي التجارية، والخريجون وعائلاتهم، والسيد شامينا غوناسكريا، عضو مجلس الإدارة في المعهد الدولي للمعهد للتق والتجارة اللوجستية CLT، الذي أشاد بدوره بهذا الإنجاز قائلاً: «لقد حققت دبي التجارية نجاحاً متميزاً في تأهيل الكوادر المتخصصة في الممارسات المهنية وتأهيل الكوادر المتخصصة في مجال التجارة والأعمال اللوجستية، ويمثل الإنجاز الكبير على برامجها التدريبية برهاناً على هذا النجاح، وإننا على يقين أن هذه البرامج

احتفلت دبي التجارية، المائدة الموحدة للتجارة والخدمات اللوجستية في دبي والنشوية تحت مظلة مجموعة فواتي دبي العالمية، بتخريج أكثر من 270 متدرباً في برامجها التدريبية المعتمدة في التجارة والخدمات اللوجستية. ويعد «المحترف المرخص في التجارة والأعمال اللوجستية» أحد البرامج التي تقدمها دبي التجارية، الأولى من نوعه في المنطقة ويهدف إلى تأهيل الكوادر العاملة في الشركات المتخصصة في قطاع الاستيراد والتصدير والخدمات اللوجستية، ويتوفر باللغتين العربية والإنجليزية. حضر الحفل المهندس محمود المستفي، الرئيس التنفيذي لدي دبي التجارية، والخريجون وعائلاتهم، والسيد شامينا غوناسكريا، عضو مجلس الإدارة في المعهد الدولي للمعهد للتق والتجارة اللوجستية CLT، الذي أشاد بدوره بهذا الإنجاز قائلاً: «لقد حققت دبي التجارية نجاحاً متميزاً في تأهيل الكوادر المتخصصة في الممارسات المهنية وتأهيل الكوادر المتخصصة في مجال التجارة والأعمال اللوجستية، ويمثل الإنجاز الكبير على برامجها التدريبية برهاناً على هذا النجاح، وإننا على يقين أن هذه البرامج

احتفلت دبي التجارية، المائدة الموحدة للتجارة والخدمات اللوجستية في دبي والنشوية تحت مظلة مجموعة فواتي دبي العالمية، بتخريج أكثر من 270 متدرباً في برامجها التدريبية المعتمدة في التجارة والخدمات اللوجستية. ويعد «المحترف المرخص في التجارة والأعمال اللوجستية» أحد البرامج التي تقدمها دبي التجارية، الأولى من نوعه في المنطقة ويهدف إلى تأهيل الكوادر العاملة في الشركات المتخصصة في قطاع الاستيراد والتصدير والخدمات اللوجستية، ويتوفر باللغتين العربية والإنجليزية. حضر الحفل المهندس محمود المستفي، الرئيس التنفيذي لدي دبي التجارية، والخريجون وعائلاتهم، والسيد شامينا غوناسكريا، عضو مجلس الإدارة في المعهد الدولي للمعهد للتق والتجارة اللوجستية CLT، الذي أشاد بدوره بهذا الإنجاز قائلاً: «لقد حققت دبي التجارية نجاحاً متميزاً في تأهيل الكوادر المتخصصة في الممارسات المهنية وتأهيل الكوادر المتخصصة في مجال التجارة والأعمال اللوجستية، ويمثل الإنجاز الكبير على برامجها التدريبية برهاناً على هذا النجاح، وإننا على يقين أن هذه البرامج

«ميد»: تربي أسعار النفط وعجز الميزانيات أهم سماتها هذه أبرز المحطات الاقتصادية في 2016

ارامكو خالد الفالح وزيرا للطاقة والثروة المعدنية خلفا للوزير السابق علي النعيمي. يوليوس: قطر تعدل توقعات عجز الميزانية لعام 2016 من 4,8% إلى 7,8% من الناتج المحلي الإجمالي، وتخفيض تقديرات النمو 0,4% إلى 3,9%.

أغسطس: الكويت تخطط لبيع ما بين 20 و30% من أربع شركات نفط وبتروكيماويات تابعة لمؤسسة البترول الكويتية، ومجلس الوزراء يقر سلسلة من الإصلاحات المتعلقة بالدعم بما في ذلك زيادة بنسبة 83% على أسعار بعض المحروقات. وحاكم دبي يصدر مرسوما بإحالة عدد من المسؤولين إلى التقاعد المبكر.

سبتمبر: صندوق النقد الدولي يتوصل إلى اتفاقية لدعم الحكومة المصرية بتسهيلات تمويل بقيمة 12 مليار دولار مدتها 3 سنوات لتعزيز الإصلاحات الحكومية.

أكتوبر: سمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد يصدر مرسوما بحل مجلس الأمة.

نوفمبر: مرشحو المعارضة يفوزون بنحو 50 مقعدا في انتخابات مجلس الأمة الجديد، واضعين بذلك حدا للمقاطعة السياسية التي دامت أربع سنوات. والسعودية تستكمل بيع أضخم إصدار للسندات تشهدا الأسواق الناشئة بقيمة 17,5 مليار دولار في مساعيها لسد عجز الميزانية.

ديسمبر: الاتفاق بين أوبك والمنتجين المستقلين على خفض إنتاج النفط بواقع 600 ألف برميل يوميا اعتبارا من يناير الحالي، ويأتي هذا الاتفاق بعد اتفاق آخر في 30 نوفمبر على خفض الإنتاج بنحو 1,2 مليون برميل يوميا. والرئيس الإيراني يعلن ميزانية بلاده للسنة المالية المنتهية في مارس 2018 بنحو 33 مليار دولار متضمنة زيادة نسبتها 50% في الإيرادات النفطية وأخرى بنسبة 9% في المصروفات الرأسمالية.

محمود عيسى

استعرضت مجلة ميد أهم الأحداث الاقتصادية والاتجاهات التي شهدتها عام 2016 وتأثيرها على النظرة المستقبلية لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وقالت أن هذا العام تميز بخفض الإنفاق الحكومي وعجوزات الميزانية، وتقليص الوظائف وتأخير دفع المستحقات للشركات، بالإضافة إلى تخفيض التصنيفات السيادية بين الحين والآخر لبعض دول المنطقة والتنبؤات بالنمو الاقتصادي على المستويين الإقليمي والعالمي.

وجاءت الأحداث الاقتصادية خلال أشهر العام الماضي كما يلي:

يناير: هبط سعر خام برنت في 18 من هذا الشهر إلى 27,67 دولارا للبرميل لي سجل أدنى سعر له منذ 13 عاما، وأعلنت السعودية ميزانيتها لعام 2016 بواقع 224 مليار دولار، وخفضت النفقات بنسبة 14% عن العام السابق مع توقع عجز 78 مليار دولار، كما تم رفع العقوبات الدولية عن إيران.

فبراير: خفضت وكالة ستاندارد اند بورز التصنيف السيادي لكل من السعودية وعمان والبحرين.

مارس: مجلس الوزراء الكويتي يوافق على فرض ضريبة 10% على أرباح الشركات، ومصر تعلن تخفيض قيمة الجنيه 14% وتبع ذلك تعويم الجنيه في نوفمبر ما جعل العملة المصرية تخسر نحو 50% من قيمتها.

أبريل: مجلس الوزراء السعودي يوافق على رؤية 2030 التي تتضمن إصلاحات اقتصادية شاملة، وتحدد 46 هيئة حكومية كأهداف للخصخصة وعلى رأسها شركة ارامكو، والإصارات تعلن أنها ستسجل في 2016 أول عجز في الحساب الجاري منذ 37 عاما.

مايو: تسمية رئيس مجلس إدارة شركة



أسعار النفط تصعد بفعل آمال نجاح اتفاق «أوبك» على خفض الإنتاج

الأكثر ترجيحاً أن أعضاء «أوبك» والمنتجين من خارجها سيلتزمون بالاتفاق لاسيما في المراحل الأولى». ويتابع مستثمرون «أوبك» عن كذب معرفة ما إذا كان أعضاء «أوبك» سيفوزون بتعهداتهم بخفض الإنتاج. وقال تاماس فارجا كبير محللي النفط من بي.في.ام أويل اسوشيتيس: «إذا كان عام 2016 عام الأزمات فسينبغي أن يكون عام 2017 عام الأفعال».

وقال هانز فان كليف كبير المحللين الاقتصاديين للطاقة في بنك ايه.بي.ان.امرو في امستردام: «الدلائل الأولى لتلمح إلى أن تخفيضات الإنتاج من المنتجين في أوبك وخارجها تدعم الآمال بتقليص التخمّة العالمية». ويتفق مع كليف في الرأي ريك سبونر كبير محللي السوق في سي.ام. سي ماركيتس. وقال سبونر: «ستتحقق السوق عن دلائل على خفض الإنتاج. الأمر

58,22 دولارا ولكن ظل مرتفعا 1,40 دولار. وسجل الخام الأميركي الخفيف أعلى مستوى في 18 شهرا وبلغ 55,24 دولارا بزيادة 1,52 دولار للبرميل وهو أيضا الأعلى منذ يوليو 2015. وفي الأول من يناير بدأ سريان الاتفاق الذي توصلت إليه «أوبك» في نوفمبر مع منتجين مستقلين مثل روسيا بشأن خفض الإنتاج بنحو 1,8 مليون برميل يوميا.

النفط اقترب من 60 دولاراً للبرميل خلال تداولات أمس

إلى ذلك، سجلت أسعار النفط أعلى مستوى في عام ونصف خلال تداولات أمس بفضل آمال بان ينجح اتفاق بين المنتجين من «أوبك» ومن خارجها على خفض إنتاج النفط - والذي بدأ سريانه يوم الأحد - في القضاء على تخمة العرض في السوق العالمية. وارتفع مزيج برنت الخام أكثر من 2% إلى 58,37 دولارا للبرميل بزيادة 1,55 دولار للبرميل مسجلا أعلى مستوى منذ يوليو 2015. وتراجع برنت قليلا إلى

قالت وكالة بلومبيرغ العالمية أن أسعار النفط قفزت إلى أعلى مستوى لها في 18 شهرا وذلك في أول تعاملات العام الجديد. واستندت الوكالة إلى تقرير «الأنباء» الذي انفردت بنشره الأحد الماضي والذي أكد بدء الكويت في خفض الإنتاج بواقع 130 ألف برميل يوميا وهو ما ساهم في ارتفاع الكبير في أسعار النفط.

وجاء تخفيض الكويت لانتاجها ضمن اتفاق دول «أوبك» بخفض انتاجها اعتبارا من بداية يناير الجاري.

إلى ذلك، سجلت أسعار النفط أعلى مستوى في عام ونصف خلال تداولات أمس بفضل آمال بان ينجح اتفاق بين المنتجين من «أوبك» ومن خارجها على خفض إنتاج النفط - والذي بدأ سريانه يوم الأحد - في القضاء على تخمة العرض في السوق العالمية. وارتفع مزيج برنت الخام أكثر من 2% إلى 58,37 دولارا للبرميل بزيادة 1,55 دولار للبرميل مسجلا أعلى مستوى منذ يوليو 2015. وتراجع برنت قليلا إلى

خدمات إعلانية

في مجال التسويق العقاري الدولي داخل السوق المصري «السند العقارية» و«توب العقارية» توقعان اتفاقية تعاون

وفي معرض حديثه عن الاتفاقية، صرح محمد فرغلي نائب المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية بأن الاتفاقية تشمل تعيين شركة السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري إيمانا منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق ورغبة من المجموعة في تلبيبة الطلبات المتزايدة في السوق المصري للاستثمار والتملك في أسواق خارجية، وأضاف فرغلي أن اختيار شركة السند العقارية نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري وأبرز الكولاء العاملين فيه وقد لمسنا توفر الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة أبرزها الإدارة المحترفة وطاقت العمل المذهل على أعلى مستوى إلى جانب المصادقية والسمعة الطيبة التي تتمتع بهما الشركة. من جانبه، قال باسم الشرييني رئيس مجلس إدارة شركة السند العقارية: «ان توقيع بروتوكول التعاون مع مجموعة توب العقارية هو استمرار لمسيرة نجاحات شركة السند العقارية خلال

عام 2017 حيث ولأول مرة يتم توفير هذا الحجم من المشروعات بتلك الدول للمستهلك المصري ولقد سعت البروتوكول نظرا لما لمسته في السوق المصري من احتياج لتنوع المشاريع العقارية داخل وخارج مصر نظرا للظروف الاقتصادية الحالية. في حين صرح مجدي سعد العضو المنتدب للسند العقارية أن توقيع هذا البروتوكول سيبني لنا طرح مشروعات عقارية تحوي مساحات تبدأ من 37 مترا حتى الفيلات المستقلة بمساحة 245 مترا، ويوجد تنوع في الأسعار للوحدات، حيث يبدأ سعر الوحدة العقارية بـ 50 ألف جنيه استرليني في حين يبدأ سعر الوحدة بـ 80 ألف دولار وان عوائد الاستثمار تتراوح بين 5% و 10% كعائد إيجاري سنوي فيما ترتفع قيمة الأصل العقاري للوحدات لتصل إلى حوالي 10% سنويا في بعض المدن والمواقع المميزة فيها.



محمد فرغلي ومجدي سعد يتبادلان الاتفاقية

سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة وتعتبر مجموعة توب من أوائل الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الأجنبية في المنطقة. وأعرب وليد القدومي عن مسعده بتوقيع بروتوكول التعاون مع شركة السند العقارية، وصرح بأن هذا التوقيع يأتي في إطار التعاون مع شركاء نجح جدد وفتح سوق كئيف مثل السوق المصري الذي يتطلع إلى فرص جديدة.

وقعت شركة السند العقارية ومقرها القاهرة ومجموعة توب العقارية ومقرها الكويت اتفاقية للتعاون بينهما لتصبح شركة السند العقارية الوكيل حصري للمجموعة في مصر لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا، إسبانيا، تركيا، كندا وإمارة دبي التي تتولى مجموعة توب العقارية تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري. ويبلغ عدد تلك المشروعات ما يقارب الخمسة عشر مشروعا عقاريا متوعا ما بين مشروعات تحت الإنشاء ومشروعات جاهزة للتسليم الفوري بمساحات مختلفة تبدأ من الاستديو وحتى الفلل المستقلة. وقد صرح وليد القدومي العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية أن المجموعة سعت منذ إنشائها إلى تقديم عقار للمستثمرين العربي المتميز بالعائد الاستثماري المجزي والمضمون في الوقت نفسه بالإضافة إلى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان

يقام في لاس فيغاس بحضور 4 آلاف شركة عالمية VIVA تشارك بمعرض الإلكترونيات الاستهلاكية الدولي في أميركا

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA. مشاركتها في معرض الإلكترونيات الاستهلاكية الدولي CES 2017، والذي يقام في مدينة لاس فيغاس في ولاية نيفادا بالولايات المتحدة الأميركية من 5 حتى 8 الجاري. وتعليقا على هذه المشاركة، قال عبدالرزاق العيسى، مدير إدارة اتصالات الشركات في VIVA: تواجـد VIVA كشركة اتصالات وحيدة من الكويت في هذا المعرض، والذي يصادف الذكرى الخمسين على إطلاقه، يؤكد التزام VIVA مع عملائها في اطلاعهم على آخر المستجدات والتطورات في عالم التكنولوجيا في كل أنحاء العالم. وأضاف: «سنقوم بتغطية كل فعاليات المعرض عبر حسابات VIVA على مواقع التواصل الاجتماعي سناب تشات وإنستغرام (@vivatelecom).

ولمدة 50 عاما، كان معرض الإلكترونيات الاستهلاكية الدولي CES 2017 منصة الإطلاق للابتكار والتكنولوجيا التي غيرت وجه العالم الجديد. وهو يقام كل عام في مدينة لاس فيغاس، التي تعد مكانا مميزا لجميع الذين يطمحون إلى ازدهار وتطوير أعمالهم من التقنيات الاستهلاكية وإدخال ابتكارات الجيل القادم إلى السوق. ومن المتوقع أن يتم طرح العديد من المنتجات التقنية المتكاملة من مختلف الشركات حول العالم، من الشاشات الرقمية، الأجهزة النقالة



الإنتاج الصناعي الصيني الأعلى في 6 سنوات

روبرتز: أظهر مسح خاص للأنشطة أمس أن نشاط المصانع الصينية نما بأكثر من المتوقع في ديسمبر مع تسارع الطلب ليصل الإنتاج إلى أعلى مستوى في نحو 6 سنوات، بما أعطى دفعة قوية لقطاع الصناعات التحويلية في بداية 2017.

وارتفع مؤشر كايشين/ماركيت لمديري المشتريات في قطاع الصناعات التحويلية إلى 51,9 نقطة على أساس معدل في ضوء العوامل الموسمية من 50,9 نقطة في نوفمبر، متجاوزا توقعات المحللين التي دارت حول 50,7 نقطة.

وحقق المؤشر زخما شينا فشيئا بفضل انتعاش قطاعي الإقراض والبناء ليظل للشهر السادس على التوالي فوق مستوى 50 نقطة الذي يفصل بين النمو والانكماش.

KFAS Innovation Challenge 2017

Join this unique Executive Education program on Business Innovation brought to you by KFAS in collaboration with The Royal College of Art, London. This opportunity aims to drive innovative culture in private sector companies by enabling a learning environment where a team of your best talent tackles real business challenges with the support of world-class business innovation experts. Participants will engage in experiential learning, structured mentoring, and international site visits.

Nominate your talent (a team of 3-5 members per company) to work on a strategic project and make your company a leader of business innovation in Kuwait

Register now! www.kfas.org/innovationchallenge Registration open till January 15

Possibilities. Potential. Progress www.kfas.org

دعوة لحضور اجتماع جمعية حملة الوحدات صندوق مؤشر المثمن الإسلامي

يسر شركة بيتك كابتال للاستثمار ش.م.ك.م (بصفحتها مدير الصندوق) دعوتكم لحضور اجتماع جمعية حملة الوحدات المقرر إنعقادها في يوم الخميس الموافق 2017/01/19 في تمام الساعة 09:00 صباحاً بمقر الشركة، وذلك لمناقشة جدول الأعمال التالي:

- جدول أعمال اجتماع جمعية حملة الوحدات المتضمن:
- تعيين أمين سر لفرع تطوير محضر الإنتاج بما في ذلك الترويج والقرارات المترتبة عليه والتسيير.
- الاطلاع على تقرير مدير الصندوق عن نشاط الصندوق ومراكز البحث الفنية في 2015/12/31.
- الاطلاع على تقرير مراقب الحسابات عن البيانات المالية السنوية المدققة للصندوق لسنة المالية المنتهية في 2015/12/31.
- الاطلاع على البيانات المالية السنوية المدققة للصندوق لسنة المالية المنتهية في 2015/12/31 وعرض الملاحظات عليه.
- الاطلاع على تقرير المدقق القانوني الخارجي.
- الاطلاع على تقرير مراقب الاستثمار.
- الاطلاع على خلاصة الدورة العادية لمجلس الإدارة وقراراته بما في ذلك تقريره عن أعماله والقائمة من السند المالية المنتهية في 2015/12/31.
- الموافقة على جدول الورق (3) - (12) من النظام الأساسي للصندوق.
- الموافقة على تعيين عدد الصندوق لمدة مدتها (10) سنواتاً تبدأ من 2017/04/22.
- في حال عدم إكمال التصديق القانوني للاجتماع يؤجل إلى يوم الخميس الموافق 2017/01/26 الساعة 09:00 صباحاً.
- لاستكمال الصوتيات يرجى مراجعة الشركة الخليجية لتعريف الأوراق المالية (إدارة سجلات المساهمين) - شارع سالم المبارك - بناية زينة الكافيه، بجوار سوق الكويت للأوراق المالية.
- يرجى من السادة حملة وحدات الصندوق التكرم فيما في 2016/12/31 بحساب المرافعة الضريبة الأصلية عند حضور الاجتماع.

مقر الشركة: مدينة الكويت، فرع لندن: الجسر - برج كوك - البحر 32
مكتب: 22967998 - فاكس: 22491798 - 2 - هاتف: 22967998

«هيرميس» تتوسع في أعمال قطاع الأسواق المبتدئة



كريم عوض

بعد عمله بشركة Exotix Africa التي اشترك في تأسيسها وقيادتها، وهي بنك استثمار تتركز أعماله على الأسواق المبتدئة، علما أنه عمل قبل ذلك بمجموعة من الشركات البارزة بما في ذلك بلاك روك، وانفستك، ورينيسانس كابيتال.

أهدافها في تنمية النطاق الجغرافي لأعمال الشركة بالأسواق المبتدئة، مع تعظيم المردود الإيجابي للمساهمين. وأشار إلى أن الشركة تستهدف دعم هذه الاستراتيجية، من خلال استقطاب وتعيين الكوادر الماهرة مع توظيف الخبرات عملياته مجموعة كبيرة من الاقتصادات المبتدئة والناتئة ذات مقومات النمو الجاذبة. في هذا السياق، أعرب الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس كريم عوض عن اعتزازه ببدء التوسع في أعمال القطاع الجديد لخدمة عملاء الشركة في الأسواق المبتدئة حول العالم، تركيزاً على خدمات الوساطة في الأوراق المالية والترويج وتغطية الاكتتاب والبحوث. وقال عوض إن الخطوة الجديدة تأتي ضمن الاستراتيجية التي تم إعلانها مطلع عام 2016، والتي تتبلور

أعلنت المجموعة المالية هيرميس، المؤسسة المالية الرائدة في الأسواق الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بدء تنفيذ خطة التوسع في أعمال قطاع الأسواق المبتدئة، في إطار تحول الشركة إلى كيان استثماري له تواجد فعال عبر الأسواق المبتدئة، وتغطي عملياته مجموعة كبيرة من الاقتصادات المبتدئة والناتئة ذات مقومات النمو الجاذبة. في هذا السياق، أعرب الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس كريم عوض عن اعتزازه ببدء التوسع في أعمال القطاع الجديد لخدمة عملاء الشركة في الأسواق المبتدئة حول العالم، تركيزاً على خدمات الوساطة في الأوراق المالية والترويج وتغطية الاكتتاب والبحوث. وقال عوض إن الخطوة الجديدة تأتي ضمن الاستراتيجية التي تم إعلانها مطلع عام 2016، والتي تتبلور

«الأرجان» تحصد جائزتين عقاريتين في سلطنة عمان



حسين جواد مع راعي الحفل وفريق عمل «الأرجان تاول»

والاستدامة في المشاريع التي تقوم بتطويرها، والتي تصيف قيمة فريدة إلى المجتمعات التي تجاورها، استناداً لشعارنا (الحياة... كما تحبها)، التي تضع عملاءنا والمجتمع بأكمله في مقدمة مفهوم مشاريعنا.

الشركة أخيراً تطوير المرحلة الثانية من المشروع. وقال الرئيس التنفيذي نائب رئيس مجلس إدارة شركة الأرجان العالمية العقارية، م. خالد المشعان: «فخورون جداً بالإنجازات المتواصلة التي يحققها فريق الشركة في الكويت وسلطنة عمان والبحرين، حيث تشهد التقديرات على جودة المعيشة

وطرق داخلية ومحطات فرعية، إضافة إلى الخدمات والتسهيلات التي تلبي الاحتياجات اليومية لسكان المنطقة. ويمتد المشروع على مساحة 683959 متراً مربعاً، حيث استكملت الشركة تطوير المرحلة الأولى من المشروع، الذي شهد طلباً كبيراً على الوحدات السكنية. وبدأت

حصصت شركة الأرجان العالمية العقارية جائزتين تقديريتين من القطاع العقاري في سلطنة عمان، لتضافاً إلى سلسلة التقديرات والجوائز التي فازت بها الشركة في السنوات الماضية عن مشاريعها الرائدة في المنطقة. وكان كل من شركة

الأرجان تاول للاستثمار، التي تمتلك «الأرجان العالمية» حصة الشريك فيها، وشركة تلال القرم العقارية التابعة للأرجان العالمية حصلت على الجائزتين عن مشروع الواحة وتلال القرم على التوالي.

وحصدت شركة الأرجان تاول للاستثمار جائزة «أفضل مشروع سكني ميسر» لعام 2016 من الجمعية العقارية العمانية عن مشروع الواحة، الذي هو مشروع متعدد الاستخدامات يقع غرب ولاية بركاء الساحلية في سلطنة عمان.

ويشكو المشروع من وحدات سكنية تناسب المرحلة الأولى من المشروع، ومرافق خدمية، كالمدارس والمساجد والحدائق

حصصت شركة الأرجان تاول للاستثمار جائزة «أفضل مشروع سكني ميسر» لعام 2016 من الجمعية العقارية العمانية عن مشروع الواحة.

«السند» و«توب» العقاريتان توقعان اتفاقية تعاون في مجال التسويق العقاري الدولي داخل السوق المصري



محمد فرغلي ومجدي سعد بعد توقيع الاتفاقية

السوق المصري الذي يتطلع الي فرص جديدة. من جهته، ذكر نائب المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية محمد فرغلي أن الاتفاقية تشمل تعيين شركة السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري، «إيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق، ورغبة من المجموعة في تلبية الطلب المتزايد من السوق المصري للاستثمار، والتملك في أسواق خارجية».

وأضاف فرغلي أن اختيار شركة السند العقارية نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري والبرز الخبير من المقومات الإيجابية داخل الشركة، أبرزها الإدارة المحترفة وطاقتهم العمل المؤهل على أعلى مستوى، إلى جانب المصداقية والسمعة الطيبة التي تتمتع بها الشركة.

وقعت شركة السند العقارية، ومقرها القاهرة، ومجموعة توب العقارية، ومقرها الكويت، اتفاقية للتعاون بينهما، لتصبح الأولى الوكيل حصري للمجموعة في مصر، لتسويق نخبة من المشاريع المتميزة في بريطانيا وإسبانيا وتركيا وكندا ودبي، والتي تتولى «توب» تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري. ويبلغ عدد تلك المشروعات نحو 15 مشروعاً عقارياً منوعاً بين تحت الإنشاء وجاهزة للاستلام الفوري بمساحات مختلفة تبدأ من الاستديو حتى الفلل المستقلة.

ووصرح العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية وليد القدومي بأن المجموعة سعت منذ إنشائها إلى تقديم عقار للمستهلك العربي يتميز بالعائد الاستثماري المحزني والمضمون في نفس الوقت، إضافة إلى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة، وتعتبر مجموعة توب من أوائل الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الأجنبية في المنطقة.

وأعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع بروتوكول التعاون مع شركة السند العقارية، مضيفاً أن هذا التوقيع يأتي في إطار التعاون مع شركاء نجاح جدد، وفتح سوق كئيف مثل

السوق المصري الذي يتطلع الي فرص جديدة. من جهته، ذكر نائب المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية محمد فرغلي أن الاتفاقية تشمل تعيين شركة السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري، «إيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق، ورغبة من المجموعة في تلبية الطلب المتزايد من السوق المصري للاستثمار، والتملك في أسواق خارجية».

«علي عبدالوهاب المطوع» راعٍ ذهبي لمعرض «هوريك 2017»



علي المطوع

منتج يومياً للمستهلكين في الدولة. وأكد حرص الشركة على توفير أبرز العلامات التجارية العالمية، والتي من خلالها يتم استيراد وتقديم أفضل المنتجات والسلع الاستهلاكية، التي تمثل نمط الحياة المصري والمريح للمستهلكين.

أعلنت شركة علي عبدالوهاب المطوع مشاركتها في الرعاية الذهبية لمعرض هوريك الكويت 2017، الذي سيقام تحت رعاية وزير الإعلام وزير الدولة لشؤون الشباب الشيخ سلمان الحمود، من 16 إلى 18 الجاري في صالة 8 بارش المعارض.

وقال المدير التنفيذي للشركة، علي المطوع، إن معرض هوريك من أهم المعارض التي تهتم بقطاعات الضيافة والتجهيزات الفندقية، ليس في الكويت فقط، بل على مستوى المنطقة، كما أنه من المعارض المتخصصة التي تسهم بشكل فعال في دعم المشاريع التنموية وتشجيع الشباب على الإخراط في قطاع الأعمال، بما يسهم في تنويع مصادر الدخل القومي.

وأضاف أن المعرض يستقطب عدداً كبيراً من الخبراء والمختصين وصانعي القرار في مجالات الضيافة والصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية على المستويين المحلي والدولي. وأشار إلى أن الشركة لديها أكثر من 80 عاماً من الخبرة والتميز، وهي واحدة من أبرز الشركات الرائدة في مجال البيع بالتجزئة والتوزيع، مضيفاً أنها تستثمر في أكثر من 7 قطاعات مختلفة في مجال البيع بالتجزئة، وتمثل أكثر من علامة 100 تجارية عالمية تقدمها للسوق الكويتي الذي يشهد نمواً مستمراً. وذكر المطوع أن شركة علي عبدالوهاب المطوع تدير أحد أضخم عمليات التوزيع وأكثرها تعقيداً على مستوى الكويت بسعة تخزينية تتجاوز 250 ألف متر مربع، بشكل استراتيجي يستهدف توصيل أكثر من 200 ألف

«الفرص العقارية» ينطلق 8 الجاري بمشاركة 33 شركة ومصرفاً

الوحدات على المستثمرين من خلال حصص مستقلة بسعر 2000 دينار للحصة الواحدة، ويعاقد سنوي وقدره 13 في المئة، على أن يتم التخرج من هذه الحصص بعد 3 سنوات من التملك.

«سمو الأولى»

من ناحيته، قال المدير العام لشركة سمو الأولى العقارية أمير الوزير، إن الشركة تمكنت من إتمام بيع 100 في المئة من منتج جوهرة سراييفو 1 في مدة لا تتجاوز 4 أشهر من تاريخ طرح المشروع للبيع وهذه تعتبر فترة قياسية في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة التي تمر بها المنطقة، وذلك لما بوفرة المنتج من خدمات ومرافق تناسب الشرائح المجتمعية المختلفة وما يتمتع به من رفاهية لسكان الخليج.

مركز البيت العالمي

أما نائب المدير العام لشركة مركز البيت العالمي العقاري محمد فرغلي نائب، إن هذه المشاريع تأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمر إلى تقديم أفضل الفرص العقارية في السوق، وبما يضمن للمستثمر قيمة مضافة للاستثمار.

«أمارستي»

من جهته، قال مدير المبيعات بشركة أمار سيتي محمد عبده، إن الشركة ستقوم بطرح منتجها كبريات الشركات العقارية التي تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الخارجية، بفضل الإمكانات الإدارية المتطورة التي تمتلكها الشركة من خلال فريق تسويق وتطوير مؤهل بشكل كبير، إضافة إلى اختيار أفضل المشاريع المتميزة في مواقعها وتصميمها وأسعارها وطرق تسويقها في الكويت بشكل خاص والوطن العربي بشكل عام مع استخدامها للادوات التسويقية الفعالة.



مصطفى محمود

60 في المئة مساحات خضراء وحمات مساحات خدمة، ويضم المشروع 1600 وحدة سكنية بمساحات مختلفة و93 فيلا بمواقع متميزة.

مجموعة توب العقارية

وكشفت مجموعة توب العقارية المشاركة في المعرض عن بدء طرحها الرسمي مجموعة من المشاريع المميزة في مناطق مختلفة من بانكوك، حيث قال المدير التنفيذي للمجموعة محمد فرغلي نائب، إن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمر إلى تقديم أفضل الفرص العقارية في السوق، وبما يضمن للمستثمر قيمة مضافة للاستثمار.



محمد فتحى

من ناحيته، قال محمد المسعود الرئيس التنفيذي لشركة مجموعة المتطورون للاستثمارات العقارية، إنه تم تأسيس شركة مساهمة مصرية سنة 2015 بنسبة شراكة كويتية بلغت 98 في المئة للاستثمار في القطاع الزراعي والعقاري.

جود العقارية

من جانبه، كشف رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لشركة جود العقارية المتخصصة في تطوير وتسويق العقارات محمد الرفاعي عن انطلاق مشروعها الجديد (فيو) في العاصمة الإدارية الجديدة بجمهورية مصر العربية الذي تمتلكه الشركة.



فيصل الفضلي



حسين الاباصيري



محمد عبده

مجلس إدارة شركة مجموعة المتطورون للاستثمارات العقارية، إن الاتفاق تم مع شركة قلب الكويت لإدارة وتشغيل فندق توفيفيل كندلي في مكة المكرمة، الذي يبعد عن الحرم المكي حوالي 1200 متر، لافتاً إلى أن الفندق يتكون من 116 وحدة سكنية مفروشة بكامل خدماتها.



حسام جاهين



محمد الرفاعي

غالبية المشاريع هي مشاريع كويتية تحت إدارة متخصصة، موضحاً أن مارفل العقارية تقدم للمرة الأولى مجموعة جديدة من المشاريع العقارية والخدمات المتكاملة في تلك الدول.

المتطورون للاستثمارات

بدوره، قال فيصل العنزي رئيس



ناصر الزايدى

في تركيا وإنكلترا والبوسنة، منها مشروعات في مدينة إسطنبول الأوروبية.

مارفل العقارية

وتشارك شركة «مارفل» العقارية في المعرض تحت شعار «حلول عقارية برؤية عصرية»، حيث قال مدير التسويق وتطوير الأعمال في الشركة مصطفى محمود، إن مارفل العقارية رفعت ذلك الشعار لها منذ اليوم الأول لانطلاقها في السوق العقاري الدولي من أجل تأكيد قدرتها وتميزها، مبيناً أن الشركة حققت خلال فترة قياسية من انطلاقها المصداقية والتميز والثقة لعملائها من خلال تفردنا بأكبر تنوع عقاري وخدمي في كل من تركيا وإسبانيا ومصر والمانيا والسعودية والبوسنة.

وأضاف محمود أنه تم اختيار الشركات «التي تقوم بالتسويق لها بعناية وحرص»، منوها بأن



محمد فرغلي

سواء كانوا من عملاء الشركة أم لا.

القصور الحديثة

من جانبه، قال رئيس مجلس إدارة مجموعة القصور الحديثة لإدارة وتطوير الأراضي والعقارات محمد فتحى، إن المجموعة ستواصل فتح باب الحجز في أحدث مشاريعها التي تعادلت عليها أخيراً ضمن العديد من الصفقات الإقليمية في مملكة هولندا، ومنها مشروع POORT VAN AMSTERDAM مع شركة EURO PARKER في مدينة أمستردام كذلك مشروع CITA ROMANA في مدينة روتردام مع مشروع VALKENBERG مع شركة TOPPARKEN في مدينة ماستريخت، إضافة إلى تحديد اتفاقية التسويق مع شركة SOMINUM المالكة لمشروع DROOM PARK SPARNWOUDA في مدينة أمستردام.

من ناحيته، قال المدير التنفيذي لشركة «كي بي آر» العقارية حسين الأباصري، إن مشاركة الشركة في معرض الفرص العقارية يهدف إلى تقديم أفضل العروض العقارية لديها، مؤكداً حرص الشركة على التواصل الدائم والمستمر مع عملائها في تقديم أفضل الخدمات والفرص الاستثمارية المميزة.

وأضاف الأباصري، أن الشركة لديها العديد من المشاريع المميزة في إنكلترا وتركيا والبوسنة، لافتاً إلى أن الشركة سوف تطرح في المعرض العديد من المشروعات

ينطلق معرض الفرص العقارية، الذي تنظمه شركة «أروما» لتنظيم المعارض والمؤتمرات في فندق ريجنسي البدع في الكويت 8 يناير الجاري حتى 11 منه، بمشاركة 33 شركة ومصرفاً، طرح أحدث مشاريعها ومنتجاتها وخدماتها على المستثمرين والمواطنين. وقال رئيس مجلس إدارة «أروما» عبدالله العنزي في تصريح بهذه المناسبة، إن المعرض يقدم عدداً كبيراً من الفرص الحقيقية في القطاع العقاري بمختلف أنواعه وتشعباته وتحقيقه كل الأغراض التي يتم شراء العقار من أجلها على المستوى الاستثماري والترفيهي والسكني والسياحي وغيرها.

ولفت العنزي إلى أن القطاع العقاري يؤدي دوراً حيويًا في الاقتصاد الوطني مثلما يؤدي دوراً مهماً في الاقتصاد العالمي، حيث أثبت هذا القطاع أنه يساهم بشكل كبير في تحديد سرعة الانتعاش الاقتصادي ومستوى هذا الانتعاش وحتى توجهاته.

السلطنة العقارية

من جهته، قال المدير العام لشركة السلطنة العقارية فيصل الفضلي، إن الشركة حريصة على الحضور والمشاركة في كل الفعاليات العقارية الممكنة بهدف طرح مشاريعها ومنتجاتها والمحافظة على التواصل المباشر مع جمهور العملاء الحاليين والمحتملين، مؤكداً أن المشاريع الاستثمارية، التي تطرحها الشركة ذات عوائد مضمونة تصل إلى 7 في المئة على مدى ثلاث سنوات. وأضاف الفضلي، أن نشاط الشركة لا يقتصر على مجرد تنفيذ المشاريع العقارية وتسليم الوحدات السكنية للعملاء، بل يمتد ليضم إلى جانب ذلك كله تقديم خدمات إدارة أملاك الغير لكل الراغبين في الحصول على هذه الخدمة،

البطالة في ألمانيا تتراجع

أظهرت بيانات من مكتب العمل الاتحادي أن معدل البطالة في ألمانيا نزل أكثر من المتوقع في ديسمبر ليشكل معدل البطالة في أكبر اقتصاد في أوروبا عند مستوى منخفض قياسي. قال فرانك بورجن فايس رئيس مكتب العمل الاتحادي «استمر التطور الإيجابي المتعلق بالبطالة في نهاية العام».

وتابع «تباطأت الزيادة الكبيرة في عمليات التوظيف التي استمرت لفترة طويلة منذ أشهر الصيف ولكن الطلب على عمالة جديدة لا يزال عند مستوى مرتفع».

الإسترليني يرتفع لأعلى مستوى

لندن - (رويترز): ارتفع الإسترليني لأعلى مستوى في أسبوعين مقابل اليورو أول أيام التداول في لندن لعام 2017 - بعد أن أشار مسح إلى أن معدل نمو قطاع الصناعات التحويلية البريطاني قفز إلى أعلى مستوى في سنتين ونصف السنة الشهر الماضي.

وقفز مؤشر مديري المشتريات الخاص بقطاع الصناعات التحويلية على أساس شهري إلى 56.1 نقطة ليُسجل أقوى قراءة منذ يونيو 2014، وتتجاوز تلك القراءة جميع التوقعات التي أشارت إلى انخفاض المؤشر إلى 53.1 نقطة في استطلاع أجرته رويترز ما يعزز إشارات على أن الاقتصاد انتهى عام 2016 بآداء قوي.

وصعد الإسترليني إلى 84.60 بنساً لليورو بعد صدور البيانات وهو أقوى مستوى منذ 22 ديسمبر ليرتفع بنسبة 0.6 في المئة خلال الجلسة بعد أن جرى تداوله عند 85.01 بنساً لليورو قبل صدور نتائج المسح.

ومقابل الدولار القوي بوجه عام تحول أداء الإسترليني إلى الصعود ليحري تداوله عند 1.2296 دولار مرتفعاً من 1.2258 دولار قبل نشر البيانات. لكن هذا يترك الإسترليني مرتفعاً 0.1 في المئة فقط خلال الجلسة ليظل قريباً من أدنى مستوى في شهرين البالغ 1.2201 دولار والذي سجله الأسبوع الماضي.

إنتاج الصناعات التحويلية البريطاني يسجل أعلى مستوى

لندن - «رويترز»: قفز إنتاج قطاع الصناعات التحويلية في بريطانيا الشهر الماضي إلى أعلى مستوى في عامين ونصف العام بدعم من الطلبات الجديدة من السوق المحلية والخارج بما يضيف إلى الإشارات على أن الاقتصاد اختتم عام 2016 قوياً.

وارتفع مؤشر ماركيت/ سي. أي. بي. إس لمديري المشتريات في قطاع الصناعات التحويلية البريطاني إلى 56.1 وهو أعلى مستوى منذ يونيو 2014 مقارنة مع 53.6 في نوفمبر، ويتجاوز ذلك جميع التوقعات التي جاءت في استطلاع للرأي أجرته رويترز وأشارت لهبوط المؤشر إلى 53.1 في القراءة.

كان الاقتصاد البريطاني أفضل حالا بكثير مما توقع العديد من خبراء الاقتصاد في أعقاب التصويت لصالح الخروج من عضوية الاتحاد الأوروبي في يونيو حزيران في ظل قوة إنفاق المستهلكين واستمرار الأداء القوي للشركات.

وأظهر مؤشر مديري المشتريات الخاص بقطاع الصناعات التحويلية أن دفاتر أوامر التصدير والطلبات المحلية نمت لكن ذلك قابلته أيضاً زيادة في ضغوط التكلفة التي واجهتها المصانع وهو الأمر الذي سينعكس بشكل متزايد على أسعار المستهلكين العام المقبل.

«علي عبدالوهاب» راعٍ ذهبي لـ «هورিকা»

م. ك. م) لديها أكثر من 80 عاماً من الخبرة والتعمير، وهي واحدة من أبرز الشركات الرائدة في مجال البيع بالتجزئة والتوزيع، مضيفاً أنها تستثمر في أكثر من 7 قطاعات مختلفة في مجال البيع بالتجزئة، وتمثل أكثر من 100 علامة تجارية عالمية تقدمها للسوق الكويتي الذي يشهد نمواً مستمراً.

وذكر المطوع أن شركة علي عبدالوهاب المطوع تدير أحد أضخم عمليات التوزيع وأكثرها تعقيداً على مستوى الكويت بسعة تخزينية تتجاوز 250 ألف متر مربع، وذلك بشكل استراتيجي يستهدف توصيل أكثر من 200 ألف منتج يومياً للمستهلكين في الدولة، مؤكداً حرص الشركة على توفير أبرز العلامات التجارية العالمية، والتي من خلالها يتم استيراد وتقديم أفضل المنتجات والسلع الاستهلاكية، التي تمثل نمط الحياة العصري والمرح للمستهلكين مع ضمان الحصول على أفضل الأسعار، والتأكيد على مستويات الأمان والكفاءة العالية للمنتجات.



علي فيصل المطوع

أعلنت شركة علي عبدالوهاب المطوع عن مشاركة في الرعاية الذهبية المعرض هوريكا الكويت 2017، الذي سيقام تحت رعاية وزير الإعلام وزير الدولة لشؤون الشباب الشيخ سلمان الحمود، خلال الفترة من 16 إلى 18 يناير المقبل في صالة رقم 8 بأرض المعارض. وقال المدير التنفيذي للشركة علي فيصل المطوع إن معرض هوريكا من أهم المعارض التي تهتم بقطاعات الضيافة والتجهيزات الفندقية، ليس في الكويت فقط، بل وعلى مستوى المنطقة، كما أنه من المعارض المتخصصة التي تسهم بشكل فعال في دعم المشاريع التنموية وتشجيع الشباب على الانخراط في قطاع الأعمال، بما يسهم في تنويع مصادر الدخل القومي، مضيفاً أن المعرض يستقطب عدداً كبيراً من الخبراء والمختصين وصانعي القرار في مجالات الضيافة والصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية على المستويين المحلي والدولي.

وأشار إلى أن شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية (ش.

«السند» و«توب العقارية» يوقعان اتفاقية للتعاون في السوق المصري



محمد فرجلي ومجدي سعد يتبادلان الاتفاقية

وقعت شركة السند العقارية المصرية ومجموعة توب العقارية اتفاقية للتعاون بينهما لتصبح شركة السند العقارية الوكيل حصري للمجموعة في مصر لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا، إسبانيا، تركيا، كندا وإمارة دبي والتي تتولى مجموعة توب العقارية تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري. ويبلغ عدد تلك المشروعات ما يقارب الخمسة عشر مشروعاً عقارياً منوعاً ما بين مشروعات تحت الإنشاء ومشروعات جاهزة للاستلام الفوري بمساحات مختلفة تبدأ من السنتدو وحتى الفلل المستقلة، وقد صرح وليد القدومي العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية أن المجموعة سعت منذ إنشائها إلى تقديم عقار للمستهلك العربي يتميز بالعاقد الاستثماري المجزي والمضمون في نفس الوقت بالإضافة إلى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة.

وصرح محمد فرغلي نائب المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية أن الاتفاقية تشمل تعيين شركة السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري إيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق ورغبة من المجموعة في تلبية الطلبات المتزايدة من السوق المصري للاستثمار والتملك في أسواق خارجية وأضاف فرغلي بأن اختيار شركة السند العقارية نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري وأبرز الوكلاء العاملين فيه وقد لمسنا توافر الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة أبرزها الإدارة المحترفة وطاقم العمل المؤهل على أعلى مستوى إلى جانب المصداقية والسمعة الطيبة التي تتمتع بهم الشركة.

من جانبه، قال باسم الشريبي رئيس مجلس إدارة شركة السند العقارية أن توقيع بروتوكول التعاون مع مجموعة توب العقارية هو استمرار لمسيرة نجاحات شركة السند العقارية خلال عام 2017 حيث ولأول مرة يتم توفير هذا الحجم من المشروعات بتلك الدول للمستهلك المصري ولقد سعت السند العقارية لتوقيع هذا

جديدة مع الانتخابات السياسية المرتقبة. وسجلت اليابان فائضاً تجارياً للشهر الثالث على التوالي، على الرغم من انخفاضه بشكل كبير إلى 152 مليار ين ياباني في شهر نوفمبر مقارنة بقيمة التي بلغت 496 مليار ين ياباني في شهر أكتوبر. وهبطت كل من الواردات والصادرات بنسبة 8.8% و 0.4% على التوالي. ومن المتوقع أن تظل الواردات منخفضة مع استمرار انخفاض قيمة البن. واختار بنك اليابان الإبقاء على معدل الفائدة قصير الأجل لديه وكذلك عائد السندات الحكومية أجل 10 سنوات دون تغيير. وارتفع مؤشر نيكوي لمديري المشتريات في قطاع التصنيع في شهر ديسمبر ليلعب 51.9 مقارنة بـ 51.3 في الشهر الماضي. ويستمر مؤشر سعر المستهلك في اليابان في اتجاهه نحو الارتفاع إذ ارتفع إلى 0.5% في شهر نوفمبر. كما تحسن معدل البطالة تحسناً طفيفاً ليصل إلى 3.1% في شهر نوفمبر، في حين انخفض الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي إلى 0.3% على أساس ربع سنوي في الربع الثالث. وتستمر الأسهم اليابانية في تحقيق أداء إيجابي مرتفعة بنسبة 4.4% في شهر ديسمبر وفقاً لقياس مؤشر Nikkei 225. أما في الصين فقد تعافت كل من الواردات

مدعوماً بشكل رئيس بالارتفاعات في أسعار النفط

3.7% ارتفاعاً في أسواق الأسهم الخليجية

المستهلك إلى 113.7 في شهر ديسمبر، وهو أعلى مستوى يتحقق منذ شهر أغسطس 2011. وهبطت أوامر شراء السلع المعمرة إلى 4.6% في شهر نوفمبر على الرغم من دعمها بأوامر شراء السلع الدفاعية والرساملية الرئيسية. ويبدو أن قطاع الإسكان في الولايات المتحدة قد هبط مع هبوط مشاريع الإنشاءات السكنية عن المتوقع إلى 1.09 مليون في شهر نوفمبر مقارنة بعددها الذي بلغ 1.323 مليون في شهر أكتوبر. وتحسنت مبيعات المنازل القائمة على نحو مفاجئ بنسبة 0.7% لتبلغ 5.61 ملايين، بالإضافة إلى مبيعات المنازل الجديدة التي ارتفعت إلى 0.592 مليون في شهر نوفمبر. وسجلت أسهم الولايات المتحدة مكاسباً بنسبة 1.8% هذا الشهر وفقاً لقياس مؤشر (S&P 500) مدعومة بتوقعات التخفيضات الضريبية وزيادة الإنفاق على البنى التحتية من قبل إدارة ترامب.

قال تقرير شركة الوطني للاستثمار ان الأسهم العالمية حققت أداء جيداً في شهر ديسمبر، بقيادة الأسهم الأوروبية والمملكة المتحدة. ارتفعت الأسهم الأوروبية هذا الشهر بنسبة 5.7% وفقاً لقياس مؤشر (Stoxx Europe 600)، على الرغم من الاستفتاء على الدستور الذي أجري في إيطاليا وتبعه استقالة رئيس الوزراء ماتيو رينزي. ولعبت الأجواء الإيجابية التي نتجت عن تمديد البنك الأوروبي المركزي لبرنامجها بشأن التخفيف الكمي حتى نهاية عام 2017 دوراً إيجابياً في دعم أداء أسواق الأسهم. أما السلع فكان أداءها متبايناً خلال الشهر مع انخفاض الذهب بنسبة 2.2% وارتفاع النفط بنسبة 12.6% مع التوقعات ببدء التخفيض في الإنتاج في شهر يناير من قبل الدول المنتجة الأعضاء في الأوبك وغير الأعضاء فيها.

في الولايات المتحدة، رفع الاحتياطي الفيدرالي أسعار الفائدة للمرة الأولى هذا العام بنسبة 0.25% في إشارة إلى استمرار الزخم في الاقتصاد الأمريكي مع اقتراب معدل التضخم من النسبة المستهدفة والبالغة 2% وتحسن معدل البطالة حيث ارتفع مؤشر سعر المستهلك إلى 1.7% على أساس سنوي.

وارتفع المؤشر الميدني لمديري المشتريات في قطع التصنيع وفقاً لـ (Markit) إلى 54.2 بلغت في شهر نوفمبر. وارتفعت ثقة

تمديد البنك الأوروبي المركزي للتخفيف الكمي أسهم في انتعاش أداء أسواق الأسهم في منطقة اليورو

ارتفع التضخم في المملكة المتحدة إلى 1.2% في شهر نوفمبر. وظل معدل البطالة عند مستوى 4.8% في شهر ديسمبر، محافظاً بذلك على أدنى مستوى له في 11 عاماً. وتحسنت ثقة المستهلك إلى 7- في شهر ديسمبر بعد أن بلغت 8- الشهر الماضي، إلا أن مبيعات التجزئة انخفضت إلى 5.9% على أساس سنوي في شهر نوفمبر بعد أن بلغت 7.4% في شهر أكتوبر.

وانتعشت الأسهم في المملكة المتحدة في شهر ديسمبر مسجلة مكاسباً بنسبة 5.3% وفقاً لقياس مؤشر (FTSE 100) بعد هبوطها الشهر الماضي بنسبة 2.5%.

ويستمر مؤشر مديري المشتريات في قطاع التصنيع في منطقة اليورو في اتجاهه التصاعدي إذ سجل قراءة 54.9 لشهر ديسمبر مرتفعاً بذلك عن قراءته التي بلغت 54.1 في شهر نوفمبر. إلا أن مؤشر مديري المشتريات الميدني لقطاع الخدمات هبط في شهر ديسمبر إلى 53.1 مقارنة بـ 54.1 في شهر نوفمبر. وتستمر ثقة المستهلك في التحسن في شهر ديسمبر، على الرغم من استمرارها في المنطقة السلبية عن -5.1% وعلى الرغم من الأحداث الأخيرة، تظل منطقة اليورو تتميز بالمرونة إذ يحمل العام المقبل تحديات

برانش سيلك

الأكثر لذة في الكويت

إستمتعوا مع الأصدقاء والعائلة، بجزيرة طعام معدّ للذواقة في سيلك، فقط بـ 16.950 د.ك للشخص الواحد شامل المشروبات الباردة والساخنة.

كل جمعة من 12:30 إلى 4 مساءً

نشاطات وهدايا للأطفال بنصف السعر للأطفال من عمر 6-12 سنة

إحجز طاولتك الآن 1848111

خاويش بنو الكويت الخيرية الخيرية
طريق المطار 35 الكويت

@AlThurayaCity

قالت غرفة تجارة وصناعة الكويت إنها باشرت أعمالها مجدداً في فرعها الكائن في منطقة الشويخ، شارع جمال عبدالناصر، مدخل بنك الخليج، وذلك بعد الانتهاء من أعمال الصيانة، حيث يهدف إنشاء «الغرفة» هذا الفرع إلى تسهيل إجراءات الفسخ الجمركي على منتسبيها، كما وأوضحت «الغرفة» أن ساعات العمل الرسمية لهذا الفرع من 8 صباحاً ولغاية 1.30 بعد الظهر من يوم الأحد إلى يوم الخميس.

«الغرفة» تفتتح فرع الشويخ

بعوائد عالية ومضمونة المخاطر

مصرف الراجحي يطرح حملة خاصة بالودائع

أعلن مصرف الراجحي - الكويت عن طرح حملته الخاصة بمنتج الودائع (الاستثمار المباشر)، اعتباراً من يوم الاثنين الماضي، الموافق 2 يناير 2017 وحتى نهاية الشهر، وحول هذه الحملة، أكد حميد السلطان رئيس إدارة الأفراد «يقدم مصرف الراجحي الكويت منتجات وخدمات الودائع، ولديه أهمية خاصة باعتبارها من أهم القنوات الاستثمارية التي شهدت خلال السنوات القليلة الماضية تزايداً ملموساً في حجم المستفيدين منها، بسبب عوائدها الثابتة والحماية المضمونة من مخاطرها».

وقال السلطان «تهدف هذه الحملة إلى زيادة قاعدة عملاء المصرف والمحافظة على العملاء الحاليين من خلال تقديم منتج الاستثمار المباشر (الوكالة بالاستثمار) بعوائد عالية ومميزة ملائمة لكل شرائح العملاء، ووفق دراسة وافية قام بها المصرف على السوق المحلي ضمن فئات مختلفة من العملاء لتقديم وديعة تعكس أفضل المميزات وأسهل الطرق لتلقيها، مما يعزز اسم المصرف في السوق الكويتي، ويبرز من حصته من الودائع المصرفية».

وعن أهم مزايا منتج وديعة الاستثمار المباشر، أوضح السلطان «إضافة إلى العوائد التنافسية والمميزة جداً، نقوم بتقديم الوديقة على فترات مختلفة بحسب رغبة العملاء تبدأ

«الجمعية الاقتصادية»: ضرورة معالجة مطالب وثيقة الإصلاح

خلال اجتماعها مع اللجنة الوزارية



أعضاء اللجنة الوزارية الاقتصادية مع أعضاء مجلس إدارة الجمعية الاقتصادية ومسؤوليها

الكويتية وجمعية المحاسبين والمراجعين الكويتية وجمعية المهندسين الكويتية وغرفة تجارة وصناعة الكويت.

وشددت على أهمية تنمية قدرات العناصر البشرية الكويتية لتأهيلها للعمل في القطاع الخاص، ومواجهة التنافسية المستمرة في مختلف القطاعات.

من جانبها، قالت الجمعية الاقتصادية في بيان صحافي حصلت إقبس على نسخة منه أنه تم التباحث بالعديد من القضايا ولمسنا التعاون جدياً من قبل اللجنة الوزارية، حيث تم الاتفاق على عقد ورش عمل مشتركة، وقد أبدى جميع الوزراء الحضور اهتمامهم بالتواصل مع الجمعية بما يخص افكارهم ومشاريعهم المستقبلية.

وقد أوصت الجمعية بالاتي:

- ضرورة معالجة المطالب التي وردت في وثيقة الإصلاح الاقتصادية.
- زيادة الجرعة الفنية والاقتصادية في

ألية للثواب والعقاب طبقاً للإنجاز مع زيادة الجرعة الفنية والاقتصادية

التعامل بحيادية.. ومن أعلى إلى أسفل لدعم ثقة المواطنين

عقدت اللجنة الوزارية الاقتصادية لقاء مع مجلس الوزراء وفريق المتابعة لقاء مع الجمعية الاقتصادية الكويتية بحضور خمسة وزراء، في مقدمتهم نائب رئيس مجلس الوزراء وزير المالية أنس الصالح.

وقالت وزارة المالية في بيان صحافي أمس نشرته «كونا» إن هذا اللقاء يعد استمراراً لمنهج استشراف رؤيوية ومقترحات مؤسسات المجتمع المدني والجمعيات والاتحادات المختلفة حول مختلف الاستحقاقات المقبلة.

وأكدت الوزارة أهمية استعراض رؤية تلك المؤسسات والجمعيات بشأن الإجراءات التي اتخذتها الحكومة أخيراً، والتي تدعم مسار الإصلاح الاقتصادي والمالي في البلاد لرسم دور الدولة في الاقتصاد الوطني.

وأوضحت أن اللجنة عقدت عدداً من اللقاءات في هذا الصدد مع جمعية الخريجين الكويتية وجمعية المحامين



من شهر، ثلاثة أشهر، ستة أشهر، تسعة أشهر وسنة وأكثر. وبإمكان العملاء الاستفادة من الوديقة للحصول على تمويل من المصرف، وكذلك يستطيع العملاء الحصول على نسبة من العائد حتى في حال كسر الوديقة حسب الشروط التعاقدية للوديقة».

وجاء توجه مصرف الراجحي الإسلامي نحو السوق المصرفي الكويتي متسقاً مع استراتيجيته المصرف لتوسيع دائرة انتشاره، ويهدف مساعدة المصارف الكويتية على تقديم مزيد من الخدمات المصرفية والإئتمانية المتطورة، واستيعاب الحاجة لمزيد من المصارف في دولة تشهد نمواً مستمراً، إضافة إلى وجود شريحة واسعة من العملاء المتميزين بالوعي الكامل لمؤشرات الأسواق العالمية، ويتطلعون إلى مساهمة هذه المؤشرات عبر جهات ائتمان تتمتع بسعة طيبة وقدر فائقة على تلبية احتياجاتهم، وتعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية.

تسويق مشاريع في بريطانيا وأسبانيا وتركيا وكندا وديبي

«السند» وكيلًا حصرياً لـ «توب العقارية» في مصر



توقيع اتفاقية التعاون بين «السند» و«توب العقارية»

وقعت شركة السند العقارية، ومقرها القاهرة، ومجموعة توب العقارية، ومقرها الكويت، اتفاقية للتعاون بينهما، لتصبح شركة السند العقارية الوكيل حصري للمجموعة في مصر لتسويق نخبة من المشاريع العقارية المتميزة في بريطانيا، إسبانيا، تركيا، كندا، وإمارة دبي، التي تتولى مجموعة توب العقارية تسويقها بالمنطقة العربية بشكل حصري. ويبلغ عدد تلك المشاريع ما يقارب الخمسة عشر مشروعاً عقارياً منوعاً ما بين مشاريع تحت الإنشاء، ومشاريع جاهزة للاستلام الفوري بمساحات مختلفة، تبدأ من الاستديو وحتى الفلل المستقلة.

وقال وليد القدومي، العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية، أن المجموعة سعت منذ إنشائها إلى تقديم عقار للمستهلك العربي يتميز بالعائد الاستثماري المجزي والمضمون في الوقت نفسه، بالإضافة إلى اتخاذ جميع الإجراءات اللازمة لضمان سلامة الموقف القانوني لجميع المشاريع المعروضة، وتعتبر مجموعة توب من أوائل الشركات العربية، التي تقوم بتسويق المشاريع العقارية الأجنبية في المنطقة. وأعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع بروتوكول التعاون مع شركة السند العقارية، وصرح بان هذا التوقيع يأتي في إطار التعاون مع شركاء نجاح جدد، وفتح سوق كئيف مثل السوق المصري الذي يتطلع إلى فرص جديدة.

وفي معرض حديثه عن الاتفاقية، قال محمد فرغلي نائب، المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية: إن الاتفاقية تشمل تعيين شركة

السند العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري، وإيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق، ورغبة من المجموعة في تلبية الطلبات المتزايدة من السوق المصري للاستثمار والتملك في أسواق خارجية، وأضاف فرغلي أن اختيار شركة السند العقارية نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري، وأبرز الوكلاء العالمين فيه، وقد لمسنا توافر الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة، أبرزها الإدارة المحترفة، وطاقم العمل المؤهل على أعلى مستوى، إلى جانب المصداقية والسعة الطيبة التي تتمتع بها الشركة. وأكد فرغلي أن مجموعة توب العقارية لا تتنازل عن مستوى محدد من الكفاءة في خدمة العملاء، حيث لا يقتصر دورها على القيام بالدراس التسويقية فقط، بل يتعداه إلى تقديم وتوفير كل الخدمات المتعلقة بما بعد البيع، كما أضاف أن المجموعة لديها معايير صارمة للتأكد من كل الأمور التسويقية والقانونية، التي تؤكد سلامة الموقف القانوني للمشروع، وأن عوائد الاستثمار فيه مجزية، وتتمثل فرصة حقيقية للمستثمر. وقد أكد فرغلي أن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمر إلى تقديم أفضل الفرص العقارية في السوق العقاري الدولي بمختلف مناطق، وبما يضمن عوائد حقيقية للمستثمر، سواء عوائد تجارية أو عوائد ناتجة عن نمو رأس المال المستثمر، من خلال عملها مع مجموعة من كبار المطورين العقاريين في تلك الأسواق، لضمان تسليم المشاريع في مواعيدها، وضمان جودتها وتميز مواقعها وأسعارها وعوائدها.



إتمام بيع 11.85% من أسهم «نايبسكو»

أعلنت بورصة الكويت الانتهاء من الإجراءات المقررة لبيع 6.83 ملايين سهم من أسهم الشركة الوطنية للخدمات البترولية أمس، تمثل حصة تبلغ 11.85% في «نايبسكو». بسعر 800 فلس للسهم الواحد، وبقيمة إجمالية 5.46 ملايين دينار. وذلك على النحو التالي:

- *شركة كامكو للاستثمار - حساب محافظ (طرف بائع) المصلحة العملاء: سوسن أحمد مهنا، مسعود محمود حيات، حبيب حسن حيات، وشركة المجموعة المشتركة للمقاولات.
- *شركة كامكو للاستثمار - حساب محافظ (طرف مشتر) المصلحة العميل شركة القرن لصناعة الكيماويات.
- وتم التوقيع على ذلك من الأطراف المعنية على أن تستكمل باقي إجراءات الدفع والتحويل من خلال الشركة الكويتية للمقاصة في موعد أقصاه الساعة 1:00 من صباح اليوم.



تركمانستان تُخفّض إمدادات الغاز الطبيعي إلى إيران

وقالت الوزارة إن عمق اباد التي تصدر إلى إيران نحو تسعة مليارات متر مكعب من الغاز سنوياً أقدمت على تلك الخطوة بعد محاولة مُنبت بالفشل لتحصيل ديون من شركة الغاز الوطنية الإيرانية منذ 2013. ولم تفصح الوزارة عن حجم الديون. وقالت شركة الغاز الوطنية الإيرانية

قالت وزارة الخارجية في تركمانستان أمس إن بلادها خفضت إمدادات الغاز الطبيعي إلى إيران اعتباراً من الأول من يناير بسبب عدم سداد قيمة شحنات سابقة. جاء ذلك بعد يوم من إعلان إيران توقف الإمدادات تماماً عبر خط أنابيب يمتد عبر الحدود.

طهران تبحث إبرام عقد جديد لتوريد الكهرباء للعراق

أعلن المدير التنفيذي لشركة توابير التابعة لوزارة الطاقة الإيرانية أن وقف تصدير الكهرباء للعراق جاء بسبب انتهاء المدة القانونية للعقد المبرم، وأن الشركة أوفدت فريقاً إلى بغداد لبحث إبرام عقد جديد.

وأوضح أرش كردي في حديث لوكالة فارس الإيرانية أن عقد تصدير الكهرباء للعراق قد انقضى أجله. بينما يتطلب تمديد العقد إجراء تحديثات وصيانة تعديلات وإضافات جديدة. وأضاف أن صياغة العقد الجديد عليها مراعاة الظروف الآنية وتغيّر سعر الصرف وباقي القضايا الأساسية. وأوضح أن الشركة أخطرت منذ فترة الجانب العراقي بقرب انقضاء أجل عقد توريد الكهرباء. وضرورة تحديثه. لافتاً إلى أنه جرى إيفاد مديرين مساعدين من الشركة. ومن بقية المؤسسات المعنية إلى العراق لبحث هذا الموضوع. وامتنع عن الرد على سؤال حول ما إذا كان من أسباب وقف تصدير الكهرباء تجاوز ديون العراق مستوى مليار دولار، غير أنه أكد أن التعاون متواصل مع الجانب العراقي، وأن الوفد الإيراني سيبحث موضوع آلية سداد المدفوعات مع بغداد.

وكانت مصادر حكومية عراقية ذكرت أن إيران أوقفت إمدادات الكهرباء المجهزة للعراق، البالغة 1250 ميغاوات، منذ مطلع العام الجديد بسبب الديون «المتراكمة». (طهران - د.ب.أ)

بنك الإثمار يتحول إلى «قابضة»

قال بنك الإثمار إنه حصل على الموافقة النهائية من مصرف البحرين المركزي لاستكمال جميع المتطلبات المتعلقة بخطة إعادة التنظيم، موضحاً أنه وفقاً لهذه الخطة سيحول بنك الإثمار إلى «الإثمار قابضة»، وهي شركة استثمارية (فئة 1) مرخصة من قبل مصرف البحرين المركزي.

وبيّن أن الغرض الأساسي لـ «الإثمار قابضة» حالياً يتمثل في الاحتفاظ بنسبة 100% من الأصول المملوكة لبنك الإثمار من خلال كيانين تابعين، أحدهما بنك الإثمار، وهو بنك تجزئة إسلامي يتولى أعمال التجزئة المصرفية الأساسية، والآخر شركة آي بي كابيتال تقوم بإدارة الاستثمارات وغيرها من الأصول غير الأساسية.

الإمارات ارتفعت 9% والسعودية حققت 4% ومصر 76% ألماسة كابيتال: الأسواق الإقليمية أنهت 2016 في المنطقة الخضراء

أنهت الاقتصادات الإقليمية عام 2016 في المنطقة الخضراء على الرغم من حالة القلب الشديدة وتفاقم الوضع الجيوسياسي والنمو العالمي غير المؤكد والتباطؤ في الاقتصادات الإقليمية والأحداث الرئيسية مثل خروج بريطانيا من الاتحاد الأوروبي وفوز دونالد ترامب بالانتخابات الأميركية، إلا أن ذلك الارتفاع كان طفيفاً، وذلك بحسب تقرير ألماسة كابيتال الأسبوعي.

وتعتبر الإمارات العربية المتحدة السوق الوحيدة التي أظهرت مكاسب مقبولة محققة ارتفاعاً وصل في المتوسط إلى نحو 9% في أسواق كل من دبي وابدوظبي. حققت قطر أيضاً نتيجة طيبة، حيث أقلت من الارتفاع في المنطقة الحمراء لعام 2016 من خلال أداء جيد في شهر ديسمبر. وبالمثل فقد كانت المملكة العربية السعودية تشهد انخفاضاً شاملاً لعام 2016 حتى حلول أكتوبر، ولكن بفضل الأداء الجيد في الربع الرابع حققت مكاسب سنوية

علي عبدالوهاب راعياً ذهبياً لهوريكا 2017 المطوع: المعارض المتخصصة تساهم في تنويع مصادر الدخل القومي



• علي المطوع

أكثر من 200 ألف منتج يومياً للمستهلكين في الدولة، مؤكدا حرص الشركة على توفير أبرز العلامات التجارية العالمية، والتي من خلالها يتم استيراد وتقديم أفضل المنتجات والسلع الاستهلاكية، التي تمثل نمط الحياة الحضري والمريح للمستهلكين مع ضمان الحصول على أفضل الأسعار، والتأكيد على مستويات الأمان والكفاءة العالية للمنتجات.

وقال إننا استطعنا بكل فخر تحقيق أحد أهدافنا لتوفير منتجاتنا المتنوعة في كل سوبر ماركت ومنزل في الكويت، مضيفاً أن الشركة تمثل عدداً من أهم العلامات التجارية الرائدة عالمياً في مجال البيع بالتجزئة، فضلاً عن كونها الموزع الحضري لمنتجات بروكتر وكامبل وقامبل ومستحضرات روش الصيدلانية منذ عام 1965م.

وأضاف أن الشركة تلتزم بتوريد المنتجات ذات الجودة العالية في المطابخ والأدوات المنزلية، لافتاً إلى أنها الوكيل الحضري لعدد من الماركات العالمية، الأوروبية منها والأميركية، مثل بوش وسيمنز وكلفينتور وولف، بالإضافة إلى مجموعات مطابخ LaCornue ونولتي واكسبريس وWERY، وهذه المنتجات المميزة تلبي احتياجات المنازل والمطاعم والفنادق والمؤسسات الحديثة على حد سواء.

ومعرض هوريكا تنظمه شركة ليدرز جروب بالتعاون مع شركة هوسبيتايلتي سيرفيسز للعام السادس في التوالي، وقد ارتفع عدد الشركات المشاركة فيه إلى أكثر من 80 شركة ومؤسسة من الشركات الرائدة العاملة في قطاعات الضيافة والصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية والسياحة والنقل.

أعلنت شركة علي عبدالوهاب المطوع عن مشاركتها في الرعاية الذهبية لمعرض هوريكا الكويت 2017، الذي سيقام تحت رعاية وزير الإعلام ووزير الدولة لشؤون الشباب الشيخ سلمان الحمود، خلال الفترة من 16 إلى 18 يناير المقبل في صالة رقم 8 بارض المعارض.

وقال المدير التنفيذي للشركة علي فيصل المطوع إن معرض هوريكا هو من أهم المعارض التي تهتم بقطاعات الضيافة والتجهيزات الفندقية، ليس في الكويت فقط، بل وعلى مستوى المنطقة، كما أنه من المعارض المتخصصة التي تسهم بشكل فعال في دعم المشاريع التنموية وتشجيع الشباب على الانخراط في قطاع الأعمال، بما يسهم في تنويع مصادر الدخل القومي، مضيفاً أن المعرض يستقطب عدداً كبيراً من الخبراء والمختصين وصانعي القرار في مجالات الضيافة والصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية على المستويين المحلي والدولي.

وأشار إلى أن شركة علي عبدالوهاب المطوع التجارية لديها أكثر من 80 عاملاً من الخبرة والتميز، وهي واحدة من أبرز الشركات الرائدة في مجال البيع بالتجزئة والتوزيع، مضيفاً أنها تستثمر في أكثر من 7 قطاعات مختلفة في مجال البيع بالتجزئة، وتمثل أكثر من علامة 100 تجارية عالمية تقدمها للسوق الكويتي الذي يشهد نمواً مستمراً.

ونذكر المطوع أن شركة علي عبدالوهاب المطوع تدير أحد أضخم عمليات التوزيع وأكثرها تعقيداً على مستوى الكويت بسعة تخزينية تتجاوز 250 ألف متر مربع، وذلك بشكل استراتيجي يستهدف توصيل

قامت الإدارة العامة للإطفاء وشركة إيكويت للبترولوكيمياويات بمواصلة حملة خلك سالم في البر للعام الثالث على التوالي بهدف سلامة وأمان أصحاب المخيمات.

وقال مدير إدارة العلاقات العامة والإعلام في الإدارة العامة للإطفاء العقيد خليل الأمير بعد النجاح الذي حققته في العامين الماضيين، التي يتم مواصلة حملة خلك سالم في البر بالشراكة مع شركة إيكويت، حيث تشير الإحصائيات المتعلقة بموسم التحميم إلى انخفاض نسبة الحوادث بمعدل كبير مقارنة

بالأعوام السابقة، مما يعني الدور الإيجابي الواضح والملئوس لهذه الحملة من ناحية التوعية بضرورة الحرس عند التعامل مع مسبات الحرائق في المخيمات مثل وسائل التدفئة مثل مدفأة الكيروسين وإشعال الفحم وغاز الطبخ وتعبئة مولدات الكهرباء بالوقود بالقرب من مصادر الحرارة. وكذلك، ندعو أولياء الأمور إلى ضرورة توعية أبنائهم بأهمية الابتعاد عن مصادر الحرارة والقيادة الآمنة للدراجات النارية التي تزداد حوادثها خلال هذه الفترة. ومن دون شك، فإن سلامة مرطدي البر جهد جماعي يتطلب توعية المجتمع حول كيفية التعامل مع مختلف الحالات وقال مدير إدارة الصحة والسلامة



• جانب من الحملة

والبيئة في شركة إيكويت محمد الشمري أفضل تعبير عن العلاقة التي تربط فيما بين الإدارة العامة للإطفاء وشركة إيكويت يتمثل في كلمة الشراكة، حيث قامت الجهتان بتطبيق شعار شراكة في النجاح من خلال التعاون الشامل في مجموعة من المسابقات، مثل يوم رجل الإطفاء وبرامج تدريبية عالمية مشتركة وحملة السلامة في كل بيت سالم وحملة السلامة التي تتناول احتياطات السلامة العامة، والموقع الآمن للمخيمات، السلامة وحركة السلامة في كل بيت سالم وقسمتها إلى نوعان هي التي تتناول احتياطات السلامة العامة، والموقع الآمن للمخيمات، ونواحي السلامة المتعلقة بنصب وتجهيز والإقامة والنوم في الخيام، وضرورة وجود مطفأة حريق، والإلتزام برفق 112 عند مواجهة أي طارئ، وغيرها من الأمور ذات

لتسويق 40 شاليهاً ضمن المرحلة الأولى القصور الحديثة جددت اتفاقية مشروع في أمستردام

في أولى خطواتها نحو الريادة العقارية لتسويق العقارات الخارجية داخل الكويت، وتميزها المتواصل للعام السابع على التوالي، تبدأ شركة القصور الحديثة العقارية تعاقداتها خلال العام الجديد 2017 بتجديد إتفاقية تسويق مشروع متميز في هولندا.

وكتف رئيس مجلس الإدارة في شركة القصور الحديثة لإدارة تطوير الأراضي والعقارات شركة أب كويت العقارية وتحديد فئتي عن توقيع الشركة وحملة مشروع إتفاقية إقليمية لتسويق مشروع برووم بارك سبارنفودا في مدينة أمستردام الهولندية.

وقال فئحي إن المشروع يعتبر تحفة معمارية مميزة على أرض مملكة هولندا، لافتاً إلى أن المشروع يقع على بعد 10 دقائق من قلب مدينة أمستردام DAM SQUARE إلى جانب طابعها التقليدي الهولندي حيث المولات والمطاعم وأماكن الترفيه بمختلف أنماطها. وأشار إلى أن المرحلة الثانية من المشروع تتكون من 40 شاليه مقسمة إلى نوعان هي CUBE MAXIMAL، CUBE LA MER بمتوسط مساحة للأرض 400 متر مربع، ومتوسط مساحة إنشائية للشالية 70 متر مربع، في حين تقسم من الداخل إلى 2 غرفة و3 غرف.

وبين أن المشروع كمبوند يقدم العديد من الخدمات المجانية ومنها الأمن والحراسة على مدار اليوم والدخول والخروج بكرورت إلكترونية إلى جانب وجود حمام سباحة مغطى و سونا ومطعم وماركت وتراس خارجي ومواقف عامة لضيوف السكان داخل الكمبوند، والتي بجانب صالة الاستقبال ومنطقة ألعاب الأطفال مع مشرفين ومشرفات.

ومن أهم ما يميز موقع المشروع لفت فئحي إلى أنه يتعين بقره من قلب مدينة أمستردام، والاقتراب

القانوني لجميع المشاريع المعروضه وتعتبر مجموعة توب من أوئل الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الأجنبية في المنطقة. وأعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع بروتوكول التعاون مع شركة السنڊ العقارية وصرح بان هذا التوقيع يأتي في إطار التعاون مع شركة أبحر جدد وفتح سوق كئيف مثل السوق المصري الذي يتطلع الي فرص جديدة.

وفي معرض حديثه عن الإتفاقية، صرح محمد فرغلي ثابت المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية أن الإتفاقية تشمل تعيين شركة السنڊ العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري إيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق ورغبة من المجموعة في تلبية الطلبات المتزايدة من السوق المصري للاستثمار والتكثف في الأسواق الخارجية، وأضاف فرغلي بأن اختيار شركة السنڊ

القانوني نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري وأبرز الوكلاء العاطلين فيه وقد لمسنا توفيق الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة أبرزها الإدارة المحترفة وطاقم العمل الموهل على أعلى مستوى إلى جانب المصداقية والسعة الطيبة التي تتمتع بهم الشركة.

وأكد فرغلي إن مجموعة توب العقارية لا تتنازل عن مستوى محدد من الكفاءة في خدمة العملاء حيث لا يقتصر دورها على القيام بالردود التسويقي فقط بل يتعداه إلى تقديم وتوفير كافة الخدمات المتعلقة بما بعد البيع كما أضاف أن المجموعة لديها معايير صارمة للتأكد من كافة الأمور التسويقية والقانونية التي تؤكد على سلامة الموقف القانوني للمشروع وإن عوائد الاستثمار به مجزيه وتمثل فرصة حقيقية للمستثمر. وقد أكد فرغلي أن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمر لتقديم

الراعي البلاتيني لبرنامج مع حمد شو للموسم الثاني زين ستواصل اهتمامها بأعمال الأيادي الكويتية الشابة

وأكدت الشركة أن دعمها لمثل هذه الأفكار الإبداعية جاء من منطلق حرصها على إبراز المبادرات الشبابية التي تتفوق في التفرد عن غيرها من أبرز خلال العمل الجاد والإنجاز، خاصة وأن البرنامج يهدف إلى تسليط الضوء على القضايا التي تهتم المجتمع الكويتي في مختلف المجالات وبشكل أسبوعي.

وأضافت زين أن طاقم العمل يضم مجموعة واحدة من الشباب الكويتي الذي يقود فريق إعداد البرنامج وتجهيز فقراته، والتي تتناول أهم الأحداث الأسبوعية في المجتمع، بالإضافة إلى مقابلات مع شخصيات كويتية متميزة من مختلف المجالات، ويقدمه الشاب حمد العلمي المعروف باسم حمد قلم، وهو من أبرز المواهب الكويتية على شبكات التواصل ومن الشخصيات الأكثر تأثيراً فيها.

وأكدت الشركة بأنها ستواصل اهتمامها بالأعمال التي تقدمها الأيادي الكويتية وخصوصاً من الفئات العمرية الشابة، وذلك برغبة منها في تبنّي طموحاتهم ونقل صورة حضارية عن المجتمع الكويتي، فهدفتها كان الأعمال الوطنية في المجالات

حققت نجاحاً جماهيرياً كبيراً في العام 2015. وأوضحت زين أنه وخاصةً مع انتشار وسائل التواصل الاجتماعي وإزدياد شعبيتها في الأعوام السابقة، فإن القنوات الفضائية التقليدية باتت تفقد إالى البرامج التلفزيونية التي تقرب المسافة بين جمهور وسائل التواصل الاجتماعي والإعلام التقليدي، مما يفوت الفرصة لجذب هذه الشريحة الهامة التي يمثلها الشباب بشكل رئيسي، وهو الهدف الذي يعمل البرنامج على تحقيقه من خلال محتوى مسل ومبهر بإمكانيات احترافية عالية.

تنظمه ميسي فرانكفورت الشرق الأوسط معرض إنترسك ينطلق 22 الحالي في دبي

وتنطلق في 22 من يناير الحالي في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض، وتحت رعاية الشيخ منصور بن محمد بن راشد آل مكتوم، وأكد منظمو المعرض في ميسي فرانكفورت الشرق الأوسط على نمو عدد الشركات والمؤسسات المتخصصة في توفير حلول الأمن. من المنتظر أن يكون هناك تأثير عميق لزوغ إنترنت الأشياء IoT وهو المصطلح الذي برز حديثاً يقصد به الجيل الجديد من الإنترنت الشبكة الذي يتيح التقاهم بين الأجهزة المترابطة مع بعضها عبر بروتوكول الإنترنت وتآريها مع تحليل الفيديو والذي يدعم صناعة مراقبة الفيديو بالشرق الأوسط، مع استمرار طمس الحدود التقليدية لقطاع الأمن الإقليمي. وصرح مورود حول الأمن العالميون المشاركون في الدورة الـ 19 لمعرض إنترسك 2017 التجاري في دبي أن قطاع التجزئة يعد أحد قطاعات الصناعة العديدة حيث يمكن لمراقبة الفيديو توفير فوائد صافي الأرباح أكثر بكثير من فقدان الوقاية والتحكم.

وتعد شركة أكسيس كوميونيكيشنز واحدة من أكثر من 1.200 عارض في إنترسك، وسوف تعرض تشكيلة من الحلول الذكية لتحليل الفيديو القائم على بروتوكول الإنترنت IP التي لها تطبيقات متعددة على مستوى مجموعة من القطاعات، بما في ذلك التجزئة.

وأوضح جوهان أكسون، مدير تطوير الأعمال للتجزئة في أكسيس كوميونيكيشنز أن تجار التجزئة الذين يرون أن مراقبة الفيديو هي عبارة عن آلة للحماية من الخسارة تفوتهم فرصة كبيرة للاستفادة من بعض الاستخبارات في المتجر القوية جدا. وتابع أكسون قائلاً: حين يفكر تجار التجزئة في مراقبة الفيديو يكون ذلك عادة في سياق الأمن والحماية من الخسارة، لكن هناك ساحة أخرى كاملة توفر فيها مراقبة الفيديو قيمة هائلة: بتجميع استخبارات حقيقية داخل المتجر تساعد في تحسين الهوامش.

وأضاف: مع تضمين التحليلات في كاميرات فيديو الشبكات، لا يمكن لشركات التجزئة مراقبة سلوك العملاء في المتجر فحسب، وإنما تجمع إحصائيات حقيقية لتحسين شكل المتجر، المنتج وأماكن المعروضات، وحتى التحقق من الاختناقات والنقاط الميتة في المحل.

وأوضح هاري كوان، المدير العام في IDIS الشرق الأوسط وشمال أفريقيا قائلاً: كانت أولى مشاركات IDIS في إنترسك عام 2014، وفي ذلك الوقت كانت سیدار بحاجة إلى نظام مراقبة أمني حديث يقدم أداءً استثنائياً دون تحميل موارد الشركة عبئاً ثقيلًا.

السنڊ وتوب العقارية توقعان اتفاقية للتعاون في التسويق داخل مصر



• محمد فرغلي ومجدي سعد يتبادلان الإتفاقية

أفضل الفرص العقارية في السوق القماري الدولي بمختلف مناطقه وبما يضمن عوائد حقيقية للمستثمر سواء عوائد تجارية أو عوائد ناتجة عن نمو رأس المال المستثمر من خلال عملها مع مجموعة من كبار المطورين العقاريين في تلك الأسواق لضمان تسليم المشاريع في مواعيدها وضمان جودتها وموافقتها وأسعارها وعوائدها.

في حينه قال باسم الشرييني رئيس مجلس ادارة شركة السنڊ العقارية ان توقيع بروتوكول التعاون مع مجموعة توب العقارية هو استمرار لمسيرة نجاحات شركة السنڊ العقارية خلال عام 2017 حيث لأول مرة يتم توفير هذا الحجم من المشروعات بتلك الدول للمستهلك المصري ولقد سعت السنڊ العقارية لتوقيع هذا البروتوكول نظرا لما لمسته في السوق المصري المستثمر. وقد أكد فرغلي أن طرح هذه المشاريع مصر نظراً للظروف الاقتصادية الحالية.

القانوني نتج عن دراسة مستفيضة للسوق المصري وأبرز الوكلاء العاطلين فيه وقد لمسنا توفيق الكثير من المقومات الإيجابية داخل الشركة أبرزها الإدارة المحترفة وطاقم العمل الموهل على أعلى مستوى إلى جانب المصداقية والسعة الطيبة التي تتمتع بهم الشركة.

وأكد فرغلي إن مجموعة توب العقارية لا تتنازل عن مستوى محدد من الكفاءة في خدمة العملاء حيث لا يقتصر دورها على القيام بالردود التسويقي فقط بل يتعداه إلى تقديم وتوفير كافة الخدمات المتعلقة بما بعد البيع كما أضاف أن المجموعة لديها معايير صارمة للتأكد من كافة الأمور التسويقية والقانونية التي تؤكد على سلامة الموقف القانوني للمشروع وإن عوائد الاستثمار به مجزيه وتمثل فرصة حقيقية للمستثمر. وقد أكد فرغلي أن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمر لتقديم

القانوني لجميع المشاريع المعروضه وتعتبر مجموعة توب من أوئل الشركات العربية التي تقوم بتسويق المشروعات العقارية الأجنبية في المنطقة. وأعرب وليد القدومي عن سعادته بتوقيع بروتوكول التعاون مع شركة السنڊ العقارية وصرح بان هذا التوقيع يأتي في إطار التعاون مع شركة أبحر جدد وفتح سوق كئيف مثل السوق المصري الذي يتطلع الي فرص جديدة.

وفي معرض حديثه عن الإتفاقية، صرح محمد فرغلي ثابت المدير التنفيذي لمجموعة توب العقارية أن الإتفاقية تشمل تعيين شركة السنڊ العقارية كوكيل حصري لتسويق مشاريع المجموعة داخل السوق المصري إيماناً منا بالفرص الواعدة في هذه الأسواق ورغبة من المجموعة في تلبية الطلبات المتزايدة من السوق المصري للاستثمار والتكثف في الأسواق الخارجية، وأضاف فرغلي بأن اختيار شركة السنڊ